



Росинбанк

---

РОСИНБАНК  
**Life**



КОРПОРАТИВНОЕ ИЗДАНИЕ

ЯНВАРЬ | 2016 | #1

Мы знаем цену деньгам и профессионально ими управляем через современные банковские услуги.

Мы находим лучшие финансовые решения и создаем новые возможности для развития наших клиентов и сотрудников, партнеров и инвесторов.

Мы активно участвуем в экономическом и социальном развитии Кыргызстана. Ведь процветающая экономика – это сильная страна!

04 С Новым 2016 годом!

09 Вместе к новым победам!

17 Дата | 2016

25 Плюсов должно быть много





С НОВЫМ  
ГОДОМ!

2016



Новый год - это лучшее время для подведения итогов и определения новых горизонтов. Несмотря на кризис в мировой экономике, и банковском секторе в частности, команда банка на деле доказала свою сплоченность, высокий профессионализм и преданность общему делу.

Поздравляю коллектив «Росинбанка» и всех кыргызстанцев с праздником и желаю, чтобы 2016 год был наполнен новыми возможностями и только положительными эмоциями.

**Андрей Астахов,**

Представитель акционера  
ОАО «Росинбанк», Российская Федерация



«Росинбанк» - это значимый кыргызско-российский проект, демонстрирующий высочайший уровень партнерства между двумя странами и доказывающий эффективность частно-государственного партнерства, очень важного для оздоровления экономики Кыргызстана. От лица Фонда желаю коллективу банка, клиентам и партнерам, чтобы все дороги были открытыми, а задуманные проекты реализовывались всегда в срок и на самом высоком уровне.

**Алмазбек Кадыркулов,**

Председатель Фонда по управлению  
государственным имуществом - акционер  
ОАО «Росинбанк», Кыргызская Республика



С точки зрения событий, 2015 год оказался непростым, но поддержка акционеров, профессионализм правления и всего коллектива позволили «Росинбанку» успешно справиться со всеми вызовами и продолжить свое эффективное развитие во благо клиентов, партнеров, акционеров и всего общества Кыргызстана. Желаю, чтобы 2016 год стал временем роста, самореализации и достижения целей, чтобы в жизни каждого всегда находилось место для доброты, любви и счастья.

**Улан Сарбанов,**

Председатель Совета директоров  
ОАО «Росинбанк»



Поздравляю нынешних и будущих клиентов банка, партнеров, акционеров и, конечно же, нашу команду с отличным проектом, которым можно гордиться. Вместе мы реализовали много интересных идей, и я уверен, что в новом году мы продолжим превращать все задуманное в реальность. Мы полны решимости вдохновлять, вдохновляться и идти вместе со всеми, кто желает развиваться. Желаю всем смелости, веры в собственные силы и новых побед в 2016 году!

**Евгений Немеринский,**

Председатель Правления  
ОАО «Росинбанк»

# С Новым годом, Кыргызстан!



**Назаралиев Улан,**  
директор филиала  
ОАО «Росинбанк-Талас»

Желаем нашим соотечественникам, занятым в сфере агропромышленного и сельского хозяйства, чтобы в новом году были только положительные цифры, а результаты впечатляющими. Пусть у вас, несмотря ни на какие перемены, всегда будут стабильность и спокойствие, а сердце переполняется счастьем.



**Эргешов Женишбек,**  
директор филиала  
ОАО «Росинбанк-  
Джалал-Абад»

Джалал-Абад, славящийся своей природой, ореховыми лесами, минеральными источниками и лечебными курортами, поздравляет всех с Новым годом! Пусть 2016 год подарит нам единство наших мыслей, чтобы мы могли достичь самых важных целей, стремились к лучшему и были нацелены только на положительный результат. И при этом оставались здоровыми, счастливыми и любимыми!



**Орозбаев Улан,**  
директор филиала  
ОАО «Росинбанк-Кант»

Дорогие кыргызстанцы, примите новогодние поздравления из Ысык-Атинского района - курортного и промышленного региона страны. От всей души поздравляем вас с праздником, желаем огромного здоровья, производственного роста, счастья, процветания, успехов во всех начинаниях, мира и уверенности в завтрашнем дне. Верю, что совместными усилиями, трудолюбием и волей к победе мы добьемся всеобщего процветания.



**Акматов Жангазы,**  
директор филиала  
ОАО «Росинбанк-  
Иссык-Куль»

Филиал «Росинбанк-Иссык-Куль», расположенный в курортной столице нашей республики, встречает Новый год с оптимистическим настроем и боевым духом. В 2015 году были свои трудности и свои победы, но самое ценное, что мы провели его вместе, в надежном партнерстве и добрых отношениях, сообща решая задачи и покоряя новые вершины. Желаем всем здоровья, процветания и всегда ощущать поддержку и тепло тех, кто вам дорог. С Новым годом!



**Муктар уулу Мурзабек,**  
директор филиала  
ОАО «Росинбанк-Баткен»

Теплый привет всем из Баткена, где произрастает редкий и знаменитый на весь мир цветок - айгуль. Новый год – это праздник веры в будущее и надежды на изменение к лучшему.

Мне хотелось бы от себя лично и от имени коллектива филиала пожелать всем счастья, удачи, оптимизма, крепкого здоровья и веры в себя. С Новым 2016 годом!



**Закиров Кадырали,**  
директор филиала  
ОАО «Росинбанк-Ош»

Примите искренние поздравления из «южной столицы» республики - из древнего города Ферганской долины, сохранившего неповторимое очарование Древнего Востока: гору Сулайман-Тоо, мечети, медресе, парки, мавзолеев, музей-заповедник, колоритный восточный базар. В 2015 году имели место и победы, и испытания. Желаем, чтобы вы с легкостью преодолевали все трудности, добивались новых побед и достигали невероятных результатов с нашей командой, которая еще не раз готова доказать свою безупречность и надежность.



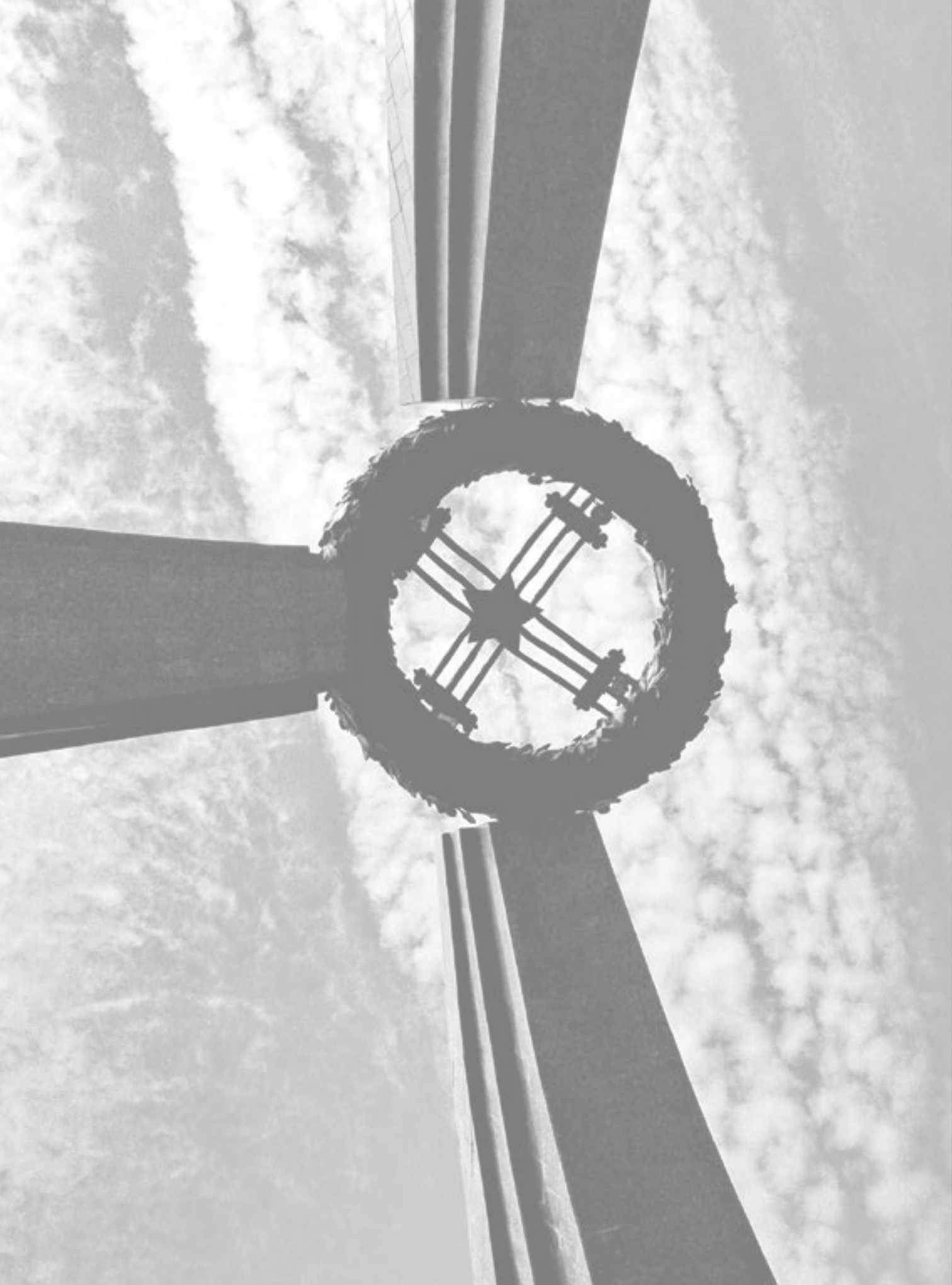
**Оморова Аида,**  
директор филиала  
ОАО «Росинбанк-Нарын»

Сердечно поздравляем всех с 2016 годом! Пусть в новогоднюю ночь обязательно выпадет пушистый снег, как у нас в Нарыне, и будет тепло во всех домах. Желая всем нашим клиентам, партнерам и сотрудникам достижения таких же высоких результатов, как наши нарынские горы, и такой же неиссякаемой энергии, как в реке Нарын. Удачи вам, здоровья и исполнения всех желаний!



**Мукушева Дамира,**  
директор филиала  
ОАО «Росинбанк-Чуй»

Искренние поздравления из сердца Кыргызстана - из Бишкека. От всей души благодарим наших уважаемых клиентов и партнеров за доверие и преданность. Пусть сотрудничество с нашим банком и дальше приносит вам успех и процветание, а 2016 год подарит благополучие, удачу и новые блестящие идеи, которые непременно будут реализованы. Здоровья, любви и счастья всем!



## Вместе к новым победам!

ОАО «Росинбанк» выражает искреннюю благодарность клиентам и партнерам, ради которых банк работает, внедряет новые продукты и старается быть лучше и лучше.

Желаем всем, чтобы жизнь была наполнена только интересными событиями, успешными проектами и новыми победами, а наше сотрудничество стало еще более продуктивным!



Лариса Балян:

## Самое главное в бизнесе – это ЗДОРОВЬЕ...

Мы дарим людям ЗДОРОВЬЕ – самый главный фундамент счастья и процветания. Только здоровый во всех отношениях человек способен заряжать свою команду и окружающих оптимизмом, неустанно трудиться, воплощая в жизнь самые сложные проекты и заветные желания.

Уважаемые партнеры! Желаю вам в новом году быть здоровыми и счастливыми, творить и созидать, любить и процветать!

- По роду своей деятельности ежедневно приходится общаться со многими известными бизнесменами нашей страны, и всем им я задаю один и тот же вопрос: «Что самое главное в бизнесе?»

Какие только ответы не слышу: везение, чутье и счастливый случай, крутое образование, попасть в струю, быть трудолюбом, надежные партнеры и многое другое.

На самом деле, и я не устаю это повторять, самое главное в бизнесе – это здоровье, потому что только здоровый во всех отношениях человек, в том числе и со здоровыми амбициями, способен получить хорошее образование, неустанно трудиться, терпеливо искать свою удачу и настоящих партнеров, достигать любой цели. По-настоящему счастливым может быть только здоровый человек.

И одна из главных задач KARVEN sport club – создать такую атмосферу и обеспечить такими комфортными условиями Членов нашего Клуба, чтобы каждый визит в наш храм здоровья делал вас чуть сильнее, моложе и счастливее...

Лариса Балян – генеральный директор KARVEN sport club, бесменно руководит проектом со дня основания, имеет огромный опыт управления крупными компаниями в Казахстане: первый вице-президент Казахской моторной компании Astana Motors, генеральный директор девелоперской компании Mercur Development, а также российской девелоперской компании «ГОСТ Девелопмент» (дочерняя компания «Базовый элемент», г. Москва).

И самое главное, помните слова великого Аристотеля – «Жизнь требует движения». Двигайтесь, господа, к своей цели вместе с KARVEN sport club.

Наше сотрудничество с «Росинбанком» развивается очень динамично – сегодня один из крупнейших финансовых институтов страны является генеральным партнером KARVEN sport club, продвигая вместе с нами идеи здорового образа жизни в стране. Нам особенно приятно отметить, что сам председатель правления «Росинбанка» Евгений Немеринский большой поклонник и спорта, и здорового образа жизни, и мы надеемся, что в новом году его примеру последует и остальной топ-менеджмент банка. Девиз «Здоровая команда – здоровый банк» никто не отменял. А недавно мы подписали с «Росинбанком» еще одно важное соглашение: «Росинбанк» стал генеральным спонсором национальной сборной КР по настольному теннису, и в январе мы совместно с ним на базе спорткомплекса СШ №65 будем открывать новый центр настольного тенниса.



**KARVEN**  
SPORT CLUB

KARVEN sport club – уникальный для Бишкека спортивно-оздоровительный комплекс, без сомнения, лидер фитнес-индустрии нашей страны.

Суперсовременные тренажеры из США от лучших производителей - фирм Precor и Hoist, 2 бассейна для детей и взрослых с идеальной системой очистки и фильтрации воды, в том числе ультрафиолетовыми лучами, 4 зала групповых программ и 50 различных занятий в неделю, 2 крытых теннисных корта, хамам и финские сауны.

А самое главное достояние Клуба – это молодой, амбициозный и высоко-профессиональный персонал инструкторов, регулярно обучающихся у лучших фитнес-тренеров СНГ, участвующий во всех инновационных конвенциях по фитнесу. Эта команда и реализует самые передовые, уникальные фитнес-технологии в Клубе, обеспечивает системный медицинский контроль и реабилитацию после травм и болезней, предоставляет комфортный персонализированный сервис для VIP-клиентов.

Канатбек Исмаилов:

## «Строительный бизнес-индикатор экономики»



Мы строим дома, чтобы кыргызстанцы были счастливы в них. Когда видим теплый свет в окнах, играющих на площадках детей, то понимаем, что занимаемся правильным делом. Пусть в новом году сбудутся все желания, загаданные под бой курантов.

Одно из старейших предприятий республики – компания «Оргтехстрой» – уникальный бизнес-организм, объединяющий больше десяти не похожих друг на друга направлений. «Оргтехстрой» возводит дома, развивает сопутствующие строительству производства, является дилером на рынке таких марок, как Ford, Bosh, турецкой компании «Сонар», а также выпускает моющие средства.

Мультинаправленность бизнеса – всегда очень сложная операционная структура, в которой незначительная погрешность может иметь последствия. Руководитель такой компании должен иметь чутье сапера, чтобы не допустить на производстве хаоса, вызванного пресловутым «человеческим фактором».

Координирует эту сложную сеть председатель правления ОАО «Оргтехстрой» Канатбек Исмаилов – истинный мастер налаживать коммуникации и партнерские связи. Он создал на предприятии такую систему, которая позволяет моментально реагировать на проблемы и минимизировать последствия ошибок. В каждом подразделении – четкая вертикаль управления и свой исполнительный директор.

ОАО «Оргтехстрой» уже более 55 лет на строительном рынке. И, конечно же, вокруг этой отрасли сконцентрированы сопутствующие производства: кирпичный завод, цеха, выпускающие современные энергосберегающие окна, брусчатку. Прибыль

от строительства инвестируется в развитие других предприятий. Сейчас планируется возведение жилого комплекса на побережье Иссык-Куля, также начато строительство социальных объектов в глубинке. Недавно вместе с представителями ОАО «Росинбанк» менеджеры компании заложили капсулу в фундамент нового многоквартирного дома, который будет располагаться напротив бывшего кинотеатра «Чатыр-Куль».



**Канатбек Исмаилов,**  
Председатель правления  
ОАО «Оргтехстрой»

- На сегодняшний день перед нами стоит непростая задача - пережить кризис, сложившийся в отрасли, во что бы то ни стало! Специфика строительной компании такова, что нельзя на время сделать паузу в деятельности. Перезапустить ее, отстроить заново всегда очень сложно и затратно. Поэтому продолжаем строить, ищем новые возможности.

А их, в первую очередь, дает партнерство, в основе которого лежит репутация компании и ее руководства. Ни один крупный бизнес не сможет функционировать без такого важного нематериального капитала, который исчисляется простым способом – суммой, на которую могут поставить товар партнерские

компании без предоплаты. У нас есть такие друзья, причем не только в Кыргызстане, но и в России.

Также важно сотрудничество компании и банка. Особенно это касается строительной отрасли. Самый сложный подготовительный этап, так называемый «выход с нуля», требует колоссальных вложений. В этот момент крайне необходимо привлечение кредитных средств на условиях, учитывающих специфику отрасли. Именно поэтому мы и сотрудничаем с «Росинбанком», поскольку у него не только удобные процентные ставки, но и дифференцированный подход к клиентам из различных сфер экономики.

Дмитрий Шумилов:

«Банк, который поддержал производство с нуля, всегда будет в приоритете»

Новый год – время, когда даже самые смелые мечты могут стать основой для бизнес-плана. Не бойтесь сделать первый шаг, ищите новые возможности, расширяйте горизонты! Помните, дорогу осилит идущий.

Уникальный кыргызско-российский проект – нефтеперерабатывающий завод в Таш-Кумыре – ОАО «Росинбанк» может смело считать и своим детищем тоже. Важность этого проекта для Кыргызстана трудно переоценить. Завод, построенный в Таш-Кумыре, – лучшее доказательство того, что в глубинку Кыргызстана можно эффективно инвестировать. О том, как строилось совместное партнерство, рассказывает Руководитель SV RICH LTD Дмитрий Шумилов.

Выбор локации завода в Таш-Кумыре не случаен. Этот город расположен у окончания горной гряды, через которую идут бензовозы на юг. Из-за того что дорога достаточно опасна, происходит резкое удорожание продукции. Новый НПЗ находится в городе, после которого – равнина, сырье завозится сюда по железнодорожным путям, соответственно, предприятие предлагает потребителям вполне адекватную цену на топливо.

Для жителей города строительство этого объекта – вообще чудо, о котором они и мечтать не смели. В Таш-Кумыре до сих пор живут высокообразованные, хорошо подготовленные специалисты, которые и не надеялись уже когда-либо поработать по специальности, по которой их интенсивно готовили еще в советское время, когда тут строился огромный завод по изготовлению поликристаллического кремния. Инвесторы были удивлены, что на сегодня сохранен весь инженерный состав, химики, технологи.

У SV RICH LTD есть несколько бизнес-отраслей, которые развиваются в России и странах СНГ.



Но в Кыргызстане решили открыть стартап – нефтеперерабатывающий завод. Первоначально основную часть средств в проект инвестировала Санкт-Петербургская компания «Резерв» и ее кыргызстанский партнер – частный предприниматель Щербakov Дмитрий Дмитриевич.

Сначала ориентировались исключительно на переработку мазута и нефти, но на сегодняшний день получили лицензию на переработку газа. Сейчас завод полностью готов к эксплуатации, но в тот момент, когда искали кредитные средства, объект был просто зеленым полем. Однако кредитные специалисты «Росинбанка» безошибочно определили перспективность участия банка в проекте и существенно поддержали его: первоначально открыли кредитную линию и чуть позже расширили ее. Это позволило создать на заводе уникальную инфраструктуру, позволяющую проводить

модернизацию, наращивать технологические мощности без остановки производства.

- Многие банки нам отказывали или предлагали несущественный процент участия. И только ОАО «Росинбанк» увидело перспективы проекта. Кредитные специалисты выехали вместе с нами на объект, оценили подземные технологические сооружения, ведь у нас под землей заложен практически зеркальный наземному производственный комплекс. Мы разработали бизнес-план, оценили совместные риски, нашли взаимовыгодные решения. Ни один крупный бизнес не возможен без партнерства с банком. Кредиты – двоякий продукт, он может как навредить, так и помочь. Главное

**Дмитрий Шумилов,**  
Руководитель SV RICH LTD

– трезво оценивать риски и последствия взятого кредита. Наш коллектив благодарен «Росинбанку» за консультативную поддержку и сотрудничество. Сейчас, когда производство запущено и его стоимость увеличилась в разы, к нам поступают предложения от других финансовых компаний. Но банк, который поддержал производство с нуля, всегда будет в приоритете! В следующем году мы планируем расширяться и начать сотрудничество уже по новым направлениям – поработать с аккредитивами и лизингом.



JOIN THE CLUB...



**VISA**  
Infinite



2016 ГОД - 1300 ЛЕТ

ДЕНЕЖНОМУ ОБРАЩЕНИЮ  
НА ТЕРРИТОРИИ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ



В 2016 году наша страна подойдет к важному историческому юбилею – 1300-летию с начала денежного обращения на территории Кыргызской Республики, через которую веками проходил Великий Шелковый путь.

В начале VIII века тюргешским каганом стал полководец Сулук (716–738). Земли, подвластные тюргешам, простирались от Сырдарьи до Иртыша в границах современного Казахстана и Кыргызстана. Успешно отразив арабское вторжение и заключив браки с принцессами соседних государств, Сулук на время стабилизировал политическую обстановку в стране. С началом его правления в 716 году была проведена денежная реформа и одновременно в главной ставке каганата Суябе (район Токмака) и Таразе (Казахстан) заработали первые монетные дворы, производившие собственные литые монеты из бронзы.

В первенцах денежного обращения Семиречья нашла отражение культура трех основных этносов того времени:

по форме, размеру и технологии изготовления они повторяют литые китайские монеты, но вместо иероглифов на них помещена согдийская надпись «Деньга господина тюргешского кагана», а на реверсе – тамга (родовой знак) тюркского правителя. Данный монетный тип более двух веков составлял основу денежного обращения в Семиречье.

Тюргешские монеты отливались в нескольких городах Чуйской долины и находились в обращении вплоть до XI в. Ареал их распространения достаточно широк - они отмечены на археологических раскопках в Сибири, на Алтае, в Узбекистане и в Синьцзян-Уйгурском автономном районе Китая, но чаще всего встречаются в Кыргызстане.



Александр Камышев:

### «Монетные легенды – это страницы истории»

Кандидат исторических наук. Публицист. Нумизмат. Горный инженер. Предприниматель. Необычайно интересный собеседник, интервью с которым хочется прослушать в диктофонной записи несколько раз. Знакомьтесь, Александр Михайлович Камышев – человек, с которым многие ассоциируют развитие нумизматики Кыргызстана. И вполне заслуженно, ведь во многом благодаря ему древние монеты Семиречья были собраны, структурированы, опубликованы и представлены для дальнейшего изучения.

- Александр Михайлович, как вы, горный инженер, стали не просто коллекционером, а ученым-нумизматом, который занялся углубленным изучением древнего денежного наследия Семиречья?

- Окончив Томский политехнический институт, восемнадцать лет работал в Институте

инженерных изысканий Киргиз ГИИИЗ начальником буровой партии. Изъездив вдоль и поперек Киргизию, я удивлялся обилию археологических памятников. Древние монеты можно было найти, просто погуляв по городищу или окрестным полям, но относился к ним как к сувенирам, привезенным из командировок. Моим первым учителем в этой области стал Георгий Иванович Величко, страстный коллекционер, работавший ведущим инженером в Особом конструкторском бюро Института космических исследований АН СССР. Про восточные монеты он ласково говорил – «родненькая Азия». Георгий Иванович часами рассказывал о своей подборке, а я не переставал удивляться – столько монет, но никто их не публикует! Россияне занимаются своими монетами, изучают они и наследие Золотой Орды, а богатейший раннесредневековый семиреченский нумизматический комплекс остался без внимания. Однажды Величко

предложил: «А вот ты возьми и распиши, историческую литературу дам, монеты свои предоставлю». Собранные сведения оформил в очерк по нумизматике и стал искать, где бы его опубликовать. В Академии наук удивились: ты кто такой, у тебя нет звания, и работа оформлена не по-научному. Не знал тогда, что каждое слово нужно подкреплять ссылкой на первоисточник. И вот в пятьдесят лет поступил в аспирантуру, через два года защитил кандидатскую диссертацию по специальностям «археология» и «отечественная история». Здесь надо сказать огромное спасибо ведущему археологу Кыргызстана доктору исторических наук Валентине Дмитриевне Горячевой, моему научному руководителю. Теперь уже опубликовал более сорока научных статей, семь книг по нумизматике, фалеристике, тореvтике (о высокохудожественных изделиях из металла) и сборник рассказов «Записки кладоискателя». Двенадцать лет читал лекции студентам, и, как оказалось, не зря. Один из моих учеников сегодня возглавляет отдел Востока в Государственном Эрмитаже.

**- Расскажите о своей коллекции и вашем отношении к ней. Она скрыта от глаз посторонних или вы с радостью демонстрируете ее?**

- Тема моей основной коллекции – фауна на монетах мира. Собираю монеты с изображениями зверей, птиц и рыб, готовлю книгу о происхождении монетных типов: ведь интересно же, почему то или иное животное отчеканено на древних металлических деньгах? Думаю, причины были разные. Одна из них – плагиат в хорошем смысле. Если у соседей были оригинальные монеты с яркими сюжетами, то почему бы и их не повторить? Немаловажный фактор – исторические корни тюркских народов, сохранивших мировоззрение предков, получившее в науке название «скифский звериный стиль». Мне интересны редкие караханидские бронзовые фельсы, на которых изображены зайчики, рыбы, птицы и львы. В то время династия Караханидов уже приняла ислам, по канонам которого изображение живых существ запрещалось. Причиной появления зверей на деньгах могли стать имена правителей, отчеканенных на монетах. Ведь известно,

что тюрки традиционно давали мальчикам имена, символизирующие величественных животных – Багра-хан (Хан-верблюд), Арслан-хан (Хан-лев). Вот и появились «говорящие» монеты Арслан-хана с изображением льва. На восточных новогодних монетах помещали зверей из тюркского двенадцатилетнего циклического календаря, когда каждому году соответствовало определенное животное. Кстати, эта традиция возрождена сегодня во многих странах, и не только в Азии.

Что же касается древних монет, найденных на территории нашей республики, то у меня сохраняется небольшая подборка, необходимая для обучения студентов. Эта коллекция у меня четвертая. Первую передал в Нацбанк, который сделал на ее основе великолепный музей. Правда, потом помещение забрали, коллекция хранилась в сейфе, сейчас выставлена лишь часть экспозиции. Когда праздновали Ош-3000, передал вторую коллекцию туда. Третью – подарил родному Славянскому университету. А вообще у меня заветная мечта – сделать в Бишкеке хороший музей денег. Я бы и свои монеты с «фауной» туда передал для экспозиции. Все должны знать и видеть богатое нумизматическое наследие Кыргызстана! Мне очень обидно, когда старинные деньги лежат в хранилище. Надеюсь, что когда-нибудь нумизматический музей Национального банка станет общедоступным для бишкекчан и гостей столицы.

**- Хочется верить, что это произойдет в ближайшее время. Тем более в 2016 году можно отмечать 1300-летие возникновения денежного обращения на территории Кыргызской Республики, в Семиречье. Расскажите вкратце об эволюции монетных выпусков на территории нашего государства.**

- Это будет очень долгий ответ на вопрос. Практически мини-лекция, и начать ее надо с первых караванов на Великом шелковом пути, когда в результате экономических и политических контактов с древними цивилизациями Ближнего и Дальнего Востока на территорию Кыргызстана стали проникать первые денежные знаки. Прежде всего это монеты ханьского Китая, Греко-Бактрии, Парфии и Великих Кушан.

Круглая форма китайских монет у-чжу и наличие в них квадратного отверстия имели явные преимущества перед другими древними знаками оплаты: компактность и возможность комплектования их в связки при крупных расчетах. Выпускались они со второго века до нашей эры по пятый – уже нашей. Отмечены находки у-чжу в большом количестве в Ошской области, которая ранее была государством Давань.

В начале третьего века вследствие постоянных изнурительных войн с Римом за «мировое господство» и внутренних смут происходит крушение парфянского царства и гибель правящей династии, а на его месте возникло государство Сасанидов, просуществовавшее более 400 лет. Транзитная торговля распространяла продукцию многочисленных сасанидских монетных дворов по обширным просторам Центральной Азии. Никаких других монет, доходивших столь далеко на восток, мы не знаем, поэтому можно считать, что в те времена именно сасанидские монеты играли роль международной валюты на Великом шелковом пути.

Затем на эволюцию денег вновь начал влиять Китай. Седьмой век для Китайской империи Тан был столетием завоеваний и колонизации: в этот период ею были подчинены восточные и западные тюрки. Китайские гарнизоны, размещенные на завоеванных землях, обеспечивали постоянный приток в метрополию людей и товаров. Земли вдоль Великого шелкового пути попали под прямое влияние Китая, и оседлое население Семиречья стало постепенно привыкать к бронзовым цяням — оригинальным китайским монетам с квадратным отверстием в центре и четырьмя иероглифами по краям. Этот тип монет позаимствовали и в Согде — конфедерации княжеств, возглавляемых ихшидами Самарканда, которые начали выпуск подражаний китайским цяням, помещая на реверсе свои тамгаобразные знаки. В Семеречье во времена правления тюркешского кагана Сулука (716-738) была проведена денежная реформа, и в Суябе (в городище Ак-Бешим, что в районе современного Токмака) начато изготовление собственных литых бронзовых монет, по форме и размерам повторяющих китайские

цянни, но с согдийской легендой «Деньга тюркешского кагана» и родовой тамгой тюркешей на реверсе. Так на границе двух цивилизаций возник новый тип монет, который стал первенцем в денежном обращении на территории Кыргызстана.

Бурный расцвет товарно-денежных отношений пришелся на время правления династии Караханидов, основавших свою столицу Баласагун в Чуйской долине. Тогда рынок заполнили высокопробные серебряные дирхемы, которые выпускались на значительной территории — от Яркенда и Кашгара до Самарканда и Бухары.

Поначалу основу денежной системы Караханидского государства составлял серебряный дирхем, однако начавшийся в первой четверти одиннадцатого века «серебряный кризис», вызванный истощением рудников и массовым вывозом драгоценного металла в Восточную Европу, быстро привел к падению процентного содержания серебра в монетах. Уже к середине столетия они хотя и продолжали называться дирхемами, но чеканились из малоценного медно-свинцового сплава и ходили по принудительному курсу.

Обесцененный дирхем уже не мог служить полноценным средством международной торговли, и на эту роль выдвигается золото. Привозные золотые монеты и их обломки в определенной мере удовлетворяли и потребностям внутреннего рынка. Найденные на городище Бурана золотые динары того времени можно использовать для изучения торговых связей Баласагуна с другими областями Средней Азии и сопредельными странами. Самый дальний путь, пожалуй, совершила маленькая золотая монетка, найденная на Краснореченском городище — это четверть динара, отчеканенная в Северной Африке от имени Фатимида Абдаллаха аз-Захира между 1029 и 1036 годами.

**- Как так произошло, что развитые товарно-денежные отношения сменились на большей части Кыргызстана натуральным обменом и как они смогли возродиться после нескольких веков полного отсутствия собственных монетных выпусков?**

- Первый удар по экономике нанесли орды Чингизхана, а точнее, последующие междоусобицы между чингизидами, а завершили уничтожение городской среды и соответственно торговли карательные походы Тамерлана в Семиречье. Сложившаяся в регионе политическая ситуация не только не способствовала развитию денежных отношений, но и привела их практически к полному уничтожению.

Денежное обращение Кыргызстана до середины девятнадцатого века оставалось слабо развитым. Своей денежной единицы кыргызы не имели и с соседними странами

вели в основном натуральный меновой торг. В качестве всеобщего эквивалента при обменных операциях чаще всего была овца.

Во второй половине девятнадцатого века Киргизия вошла в состав Российской империи и органично вписалась в ее денежную систему. Хотя зачастую серебряные монеты использовались для изготовления наконечников женских украшений. Такая же участь позднее ожидала и некоторые серебряные монеты РСФСР и СССР, вошедшие в обращение в 1921 году, но товарно-денежные отношения начали основательно утверждаться в жизни кыргызского народа.



## Страницы истории

• Название национальной валюты «сом» почти во всех тюркских языках означает «цельный слиток из дорогого металла», от которого отрубался необходимый для расчета кусочек. Это слово тюркского происхождения и первоначально употреблялось в значении «цельный», «монолитный».

• В музее Национального банка Кыргызстана хранится «золотая» монета кушанского царя Хувишки (158-195 гг.), подобранная в районе Дараут-Кургана на Алае. Со временем золотое покрытие местами стерлось, обнажив оловянно-цинковое ядро и выдавая продукцию древних фальшивомонетчиков. По археологическим находкам известно, что этот доходный промысел возник вскоре после появления первых монет и сопровождал официальную чеканку во все времена.



## Жусуп Баласагуни – пророк в своем Отечестве

*Все смертны, и вечно лишь доброе имя  
Того, кто был славен делами своими.  
И ты преходящ, будь же именован вечен:  
Чье имя бессмертно, тот сам бесконечен.  
«Кутадгу Билиг», Ж. Баласагуни*

Портрет этого человека большинство из нас видит ежедневно. Профиль Жусупа Баласагуни нанесен на купюру номиналом 1000 сомов. Это весьма символично, ведь в своем главном труде жизни – поэме «Кутадгу Билиг» - Баласагуни не раз напоминает людям, что, владея деньгами, нужно всегда оставаться прежде всего человеком.

...Тысячу лет назад в торгово-ремесленном центре государства Караханидов – городе Баласагун – родился Юсуф Хас Хаджиб (в кыргызской транскрипции – Жусуп). В культурно-языковом отношении он – общий предок тюркоязычных народов, в географическом – близок к казахам и кыргызам, конкретно – к тюркскому племени чигилей. О детстве будущего ученого и философа информации практически не сохранилось.

Образование Жусуп Баласагуни получил в признанных культурных центрах того времени – Фарабе, Кашгаре, Бухаре. В совершенстве владея арабским и персидским языками, он проработал философские и научные сочинения по различным отраслям знаний. В 52 года Баласагуни прибыл в Кашгар, где завершил поэму жизни, писать которую начал еще в родном городе. Восемнадцать месяцев напряженной работы – и поэма «Кутадгу Билиг» была готова. Она до сих пор заслуженно считается историческим и лингвистическим памятником того времени – более тринадцати тысяч строк, сотканых из философии, облаченной в поэзию!

Что сделало рукопись нетленной? Безусловно, язык, понятный всем тюркам, проживающим на огромной территории

от Кашгара до Амударьи, и, конечно, ее содержание, близкое и понятное каждому, кто мог ее прочитать. «Основа сей книги, – пишет Баласагуни, – несколько непреходящих ценных сутей: первая – справедливость, вторая – счастье, третья – разум, четвертая – неприятность». Именно такой была формула счастья и благодати, выведенная Жусупом Баласагуни на закате жизни.

Ученые до сих пор спорят о точной дате рождения человека-истории Жусупа Баласагуни. По одной версии, тысячелетие со дня его рождения следует отмечать в грядущем году, другие же утверждают, что он появился на свет в 1018 году. Но это не самая важная загадка истории, в отличие от тех, которые еще до сих пор не расшифрованы учеными, углубленно изучающими поэму, которая по-прежнему остается своеобразным временным порталом между настоящим, прошлым и будущим.

### Цитаты из «Благодатного знания»

*У добрых исполнены жизни сердца,  
А злой и при жизни – мертвей мертвеца.*

*Другим не завидуй, хмельного не пей –  
Два этих порока источник скорбей.*

*Есть у людей три радости земных:  
Обилье пищи — первая из них,  
Здоровье — вот для нас вторая радость,  
Любовь — последняя земная радость.*

*Когда неразумный правлень берет,  
Страдает страна, терпит муки народ.  
А если властитель умен и учен,  
Страна благоденствует – знай наперед.*



# ИНТЕРНЕТ-БАНКИНГ УПРАВЛЯЙ ФИНАНСАМИ УВЕРЕННО!



(312) 55 44 44

[www.rib.kg](http://www.rib.kg)

ПЛЮСОВ ДОЛЖНО БЫТЬ МНОГО

Плюсов должно  
быть много!



Уникальное предложение от ОАО «Росинбанк» - карта VISA Classic в подарок!

- Принесите макет международной платежной карты VISA Classic с этой страницы в любой филиал банка и бесплатно получите международную платежную карту VISA Classic.
- Вас ждет приятный бонус! Максимальное начисление процентов на положительный остаток: 15% годовых в сомах и 10% годовых в долларах США при сохранении на счете в течение всего календарного месяца неснижаемой суммы в размере 15 000 KGS на сомовой карте или 1 000 USD - на долларовой.
- Выплата процентов происходит по окончании каждого календарного месяца.
- Срок действия предложения до 1 марта 2016 года.

# ОАО «Росинбанк» - центральной игрок

## Ипотечный центр

Первый ипотечный центр в городе Бишкеке, открытый на основе лучших международных практик, предусматривает специализированные программы для различных слоев населения.



## Розничный центр

Специализированный розничный центр на столичном Орто-Сайском рынке предоставляет широкий перечень услуг физическим лицам по всем направлениям банковской деятельности.



## Региональные центры

Открываемые по стране современные точки обслуживания с новейшим техническим оснащением имеют огромный потенциал для развития регионов.



## Китайский центр

Первый и единственный в Кыргызской Республике офис по обслуживанию клиентов из Китайской Народной Республики на их родном языке снимает языковой барьер для китайских предпринимателей, развивает двусторонние торгово-экономические связи и экономику страны.



Ваагн Ншанян:

«Основной показатель успеха Банка - это кредит доверия клиентов»



Управленческая структура «Росинбанка» своеобразна. Так сложилось, что банком руководят менеджеры, воспитанные в разных культурах и традициях. Они невольно смотрят на общее дело под разными углами зрения, но им удивительным образом удается находить оптимальные решения для дальнейшего развития. Наш собеседник – состоявшийся топ-менеджер, выросший в Армении, получивший банковское образование в России и работающий в Кыргызстане, - заместитель председателя правления Банка Ваагн Ншанян.

- Если открыть сайт [rib.kg](http://rib.kg) и почитать раздел «О банке», то станет ясно, что в составе руководителей банка – все профессионалы, имеющие за плечами внушительный послужной список, и, конечно же, сильные личности. Как удастся избежать ситуации, описанной в известной басне Крылова?

- Успех любого проекта держится исключительно на командной работе. Команда – это особая организационная структура, где все звенья – главные. Чтобы победить, необходима

консолидация лидерского потенциала, а не его конкуренция. «Росинбанку» в этом смысле повезло, им управляют состоявшиеся руководители, которые работают на общий результат, а не на собственный.

Мы понимаем, что «Росинбанк» - особый проект, который стал точкой пересечения не только экономик Кыргызстана и России, но и платформой для частно-государственного партнерства. По сути, это такой социально-коммерческий эксперимент, который, как показало время, оказался успешным. Минувшей осенью «Росинбанк» вошел в пятерку сильнейших финансовых институтов страны! Наш банк завершает год с убедительными финансовыми показателями. Но, безусловно, основным показателем успеха банка является наш общий кредит, взятый у населения страны, – это кредит доверия. Сегодня более 150 000 кыргызстанцев являются клиентами ОАО «Росинбанк». Кстати, свои сбережения тоже храню в нашем банке, всегда тестирую сам новые продукты, чтобы понять, насколько они выгодны и удобны для клиентов.

- Тем не менее банковская система не только в Кыргызстане уже не один год переживает кризис. Люди опасаются вкладывать деньги в банк, даже если взамен им обещана прибыль.

- Учитывая события, которые происходили в Кыргызстане, опасения людей понятны. Политический форс-мажор влияет не только на банковскую сферу, но и на малый и средний бизнес. В постсоветских странах население действительно предпочитает держать деньги не в коммерческих банках, а в стеклянных. Но когда деньги просто лежат, инфляция съедает накопления. 100 тысяч сомов в прошлом году и в этом – это, как говорят одесситы, две большие разницы. Одна из наших задач – объяснить людям, что, положив деньги в банк под проценты, как минимум, можно избежать потерь. А если в экономике все стабильно, то еще оказаться и в выигрыше.

- На ваш взгляд, можно ли изменить сложившееся в обществе годами стереотипное мнение о банках?

- Мне кажется, что определенные сдвиги уже есть. Постепенно население начинает более лояльно относиться к банковской системе, понимая, что деньги должны работать. Банковские вклады, или банковские депозиты, – самая популярная форма сбережения. Для обычных граждан это простой и доступный метод инвестирования – вложенные ими деньги идут на кредитование серьезных проектов, которые способствуют развитию экономики страны. Интеграционные процессы в рамках ЕАЭС также играют в пользу стабильности, в том числе и банковского сектора. На пространстве Евразийского союза закладываются правила игры, которые будут едиными для всех участников. Кроме того, государство – серьезный экономический партнер для всех субъектов.

У клиентов нашего банка уверенности должно быть больше, потому что его учредителями являются серьезные российские акционеры и государство – Кыргызская Республика, это весомые гарантии надежности «Росинбанка».

- Говорят, что большое видится на расстоянии. Каким вы видите Кыргызстан с точки зрения иностранного бизнесмена?

- Я родился и вырос в Армении. И когда приехал в Кыргызстан, было чувство, будто вернулся на родину. Первое впечатление – горы, солнце, прекрасная погода. После холодной и мрачной Москвы солнечный и приветливый Бишкек стал приятным открытием. И, конечно, главное впечатление произвели люди. Основной капитал Кыргызстана – его жители, очень добрые, отзывчивые, порядочные. Здесь нашел много друзей, в «Росинбанке» очень хороший коллектив, мне невероятно комфортно на новом месте. Я прожил в Москве почти 24 года, и должен сказать, что контраст большой. Там другой темп жизни, стиль взаимоотношений, менталитет. Безусловно, везде есть свои плюсы. Но каждому, кто живет в мегаполисе, надо обязательно иногда выбираться в город поменьше, с щадящим темпом жизни, чтобы почувствовать себя человеком, а не машиной. Поэтому Бишкек мне очень понравился своим неспешным ритмом и особенной теплотой.

- Как получилось, что выбрали банковскую сферу?

- Вы удивитесь, но моя первая специальность абсолютно далека от финансов. В Ереване окончил сельхозинститут по специальности «зооинженер» - это был династический выбор. Оба моих дедушки работали в сельском хозяйстве и много сделали для развития этого сектора. Я должен был пойти по их стопам. И, надо сказать, не жалею. В совхозе, куда меня направили после института зоотехником, прошел очень хорошую школу и получил бесценный управленческий опыт.

Вторую специальность – менеджмент – получил в МГИМО. И уже 15 лет работаю в финансовом секторе.

- Спасибо Вам за интересную беседу. Мы желаем Вам дальнейших успехов и новых проектов в новом году.

- В свою очередь, я хочу также пожелать нашим клиентам – настоящим и будущим, - чтобы 2016 год прошел успешно, без катаклизмов, с положительными эмоциями. Пусть новые возможности окрыляют, а ваши капиталы растут. А «Росинбанк» обязательно вам в этом поможет.



Айбек Исмаилов:

## «FAQ по кредитным картам, эмиссированным ОАО «Росинбанк»

Кусочек пластика размером 54x86 миллиметров может открыть новые горизонты финансовой свободы, помочь сэкономить деньги и, наконец, защитит от мошенников. Конечно, если правильно его выбрать и грамотно использовать. Как это лучше сделать, рассказывает начальник управления розничных продуктов ОАО «Росинбанк» Айбек Исмаилов.

- Какие именно карты лучше взять с собой за границу, чтобы точно иметь возможность свободно распоряжаться деньгами?

- Оптимальный вариант – две карты. Мы рекомендуем VISA и Union Pay International. Для снижения рисков утери лучше держать карты в разных местах.

- Какая карта удобнее всего для покупок в Интернете?

- VISA дает возможность оплачивать покупки без комиссии. Единственное условие - при открытии карты не забудьте предупредить операциониста, что планируете совершать покупки в Интернете, и он выберет соответствующую опцию.

- Планируете ли вы выпускать кредитные карты?

- ОАО «Росинбанк» в следующем году первым на рынке запустит эту услугу. Сейчас она уже находится в тестовом режиме. Это даст возможность нашим клиентам использовать кредитные средства на очень удобных условиях.

- Мы оформляем в вашем банке зарплатный проект. Какие преимущества получают наши сотрудники, если их расчет будет перечисляться на банковскую карту?

- В первую очередь, по договору с банком предприятие не сможет задержать выплату заработной платы. Во-вторых, сотрудники, получающие стабильный заработок, смогут взять аванс в любое время, не согласовывая этот вопрос с руководством. Ну и, разумеется, ваши сотрудники получат доступ к базовым преимуществам безналичной платежной системы.

- Планируете ли вы расширять линейку пластиковых карт премиум-класса?

- На днях мы начали выпуск платежной карты VISA Infinite, которая занимает самое высокое положение в иерархической структуре карт платежной системы Visa International. В 2016 году планируем выпустить премиальную карту UnionPay Diamond.



# Карты - в руки!

Банковская карта – прежде всего удобный платежный инструмент с круглосуточным доступом. Рост спроса на этот продукт вполне оправдан – сама жизнь диктует необходимость переходить на новый уровень финансовых расчетов. Все больше кыргызстанцев отдают предпочтение безналичным расчетам. Имея карту, можно не носить с собой большие суммы, но в то же время всегда иметь возможность совершить необходимую покупку. Большинство предприятий торговли, ориентированных на предоставление качественного сервиса покупателям, уже принимают оплату картами. Так, например, держатели карт Union Pay от «Росинбанка» получают скидки в различных торговых точках, в том числе и в сети городских маркетов «Боорсок».

Какие еще возможности дают пластиковые карты, выпущенные ОАО «Росинбанк»?

## Удобство и безграничность использования: реальная и виртуальная

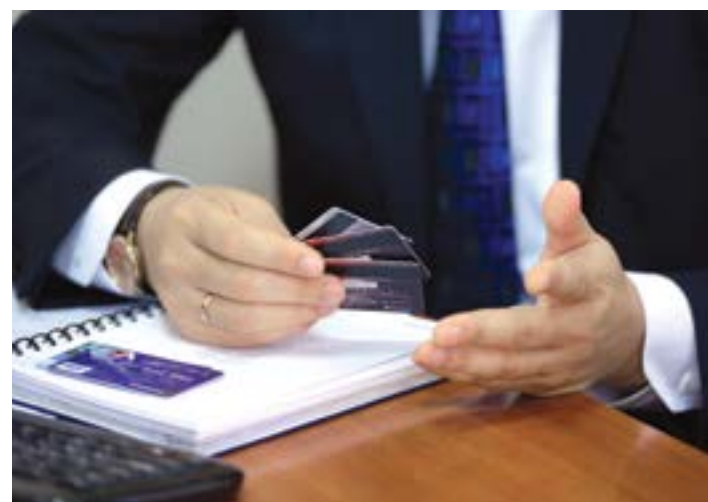
Использование наличных денег ограничено пределами государства, их выпустившего. Средства, находящиеся на счете банковской карты, доступны практически в любой точке мира при совершении покупки или снятии наличных, которые автоматически пересчитываются платежной системой в валюту платежа. Также сегодня набирают популярность покупки в Интернете. Большой ассортимент продукции, невысокие цены и бесплатная доставка в некоторых случаях привлекают интернет-покупателей. Тем более что все заказы и услуги можно оплатить не выходя из дома. Банковские карты идеальны для совершения таких покупок.

## Интернет-банкинг

Интернет-банкинг от ОАО «Росинбанк» - это современный дистанционный клиентский сервис 24 часа 7 дней в неделю, без выходных, вне зависимости от места нахождения клиента. Пользуясь интернет-банкингом, держатели карт могут быстрее совершать различные операции по счету, оперативно получать информацию об истории сделок и оплачивать более ста видов услуг. Разработка имеет двухуровневую защиту с применением одноразовых sms-кодов авторизации, высылаемых на мобильный телефон клиента каждый раз при входе в систему.

## Выбор карточных продуктов в соответствии с потребностями клиента

ОАО «Росинбанк» является одним из лидеров по выпуску карт национальной платежной системы «Элкарт» - более трети из них выпущено и обслуживается банком. Банк первым в Кыргызстане начал эмиссию карт международной платежной системы Union Pay. Среди карточных продуктов пользуются спросом кобрендовые карты Элкарт-Union Pay. Их уникальность в том, что на территории республики они обслуживаются как карты «Элкарт», а за рубежом принимаются к оплате и обналичиванию по правилам системы Union Pay. Нынешний год для банка был ознаменован вступлением в платежную систему VISA. Только с начала весны было выпущено порядка 10 000 карт, что говорит о доверии клиентов к банку и востребованности предлагаемых банком продуктов.



## Доступ к эксклюзивным услугам банка

ОАО «Росинбанк» постоянно работает над расширением удобных платежных сервисов и дистанционным обслуживанием клиентов. Решение с понятной навигацией и дружелюбным интерфейсом позволяет оплачивать более 30 видов различных услуг через сеть банкоматов платежными картами. Клиентам не требуется снимать деньги с карты для внесения платежа, можно сразу внести ровно ту сумму, которая указана в квитанции. Важное преимущество, что прием оплаты банкоматами ОАО «Росинбанк» реализован для различных видов карт: VISA, «Элкарт», UnionPay и кобрендовой карты UnionPay-Элкарт. Еще один приятный сервис – возможность моментально перечислить деньги с карты на карту. Например, вы находитесь в центре столицы, а вашим близким срочно нужны наличные. Для решения проблемы достаточно им и вам найти ближайший банкомат «Росинбанка»: вы перечислите средства на номер карты родственника, он же сможет снять эти деньги со своего счета.

## Незаменимая помощь в путешествиях

Без кредитной или дебетовой карты во многих странах невозможно забронировать гостиницу или арендовать автомобиль. Сейчас ни один турист не обойдется без банковской карты. Большой плюс банковских карт – отсутствие необходимости декларирования денежных средств при пересечении границы. Теперь путешествовать по миру стало проще.

## Защита потребителей

Оплата покупки картой - это фактически поручение банку оплатить товар со своего счета. В случае если услуга не оказана либо товар оказался некачественным, имеется возможность отменить оплату в магазине, а при необоснованном отказе - произвести возврат, опротестовав платеж и вернув свои средства на карту. В этом случае в разбор инцидента может включиться банк-эмитент карты и отстаивать интересы покупателя при обоснованности претензий.

## Безопасность

В случае утраты (кражи, утери, физического уничтожения) кошелька наличные вернуть вряд ли удастся. При аналогичной ситуации с картой средства, находящиеся на счете, можно сохранить, если своевременно заблокировать карту, позвонив в банк. К тому же, если подключить услугу sms-оповещения, каждая операция будет сопровождаться сообщением на мобильный телефон. Это поможет в случае, если кто-то без ведома держателя карты решит ею воспользоваться.



Джон Грэй:

---

«Мы все - спущенные на землю ангелы, нас послали, чтобы мы что-то поменяли в мире»

Всемирно известный эксперт по гармоничным отношениям между мужчинами и женщинами Джон Грэй при поддержке «Росинбанка» впервые приехал в республику, чтобы ответить кыргызстанцам на один из главных вопросов: как жить и работать в гармонии с людьми противоположного пола. В 1992 году Грей выпустил бестселлер «Мужчины с Марса, женщины с Венеры», который вошел в десятку самых популярных книг, изданных за последние 25 лет. Его семинар в Бишкеке посетили более 1200 человек. Неформальный завтрак с мудрым Джоном Грэйем раскрыл нам еще несколько секретов в отношениях между полами, которыми мы делимся с читателями.

### Цена неправильных коммуникаций между мужчиной и женщиной.

- До того как Google и Yahoo стали публичными компаниями, в Университете Калифорнии был разработан еще один поисковик. Я вложил в этот проект 3 млн. долларов. На тот момент он был лучше, чем Google. Им руководила женщина-разработчик, которая владела технологией и правами на продукт. Компания собиралась выйти на рынок. Чтобы сделать ее публичной и потом продать, нам был нужен известный CEO. Совет директоров, состоящий из мужчин, привлек очень известного руководителя, который имел удачный опыт в продаже двух крупных компаний за 300 млн. и 100 млн. долларов. Мы были все счастливы, что он придет и все сделает. Он подготовил презентацию, которой все были довольны, а женщина-руководитель заявила, что их компания особенная и отличается от остальных. Он говорил ей: «Не беспокойтесь, мы ее продадим», а она заладила: «Да, но... Да, но... Да, но...». Хотя он знал, как продать, а она - как ее создать, но он не завоевал ее доверия. Женщина должна была почувствовать, что ее понимают и слышат, что ее компания особенная, но он не слышал ее. Он ей не понравился, и она его завалила. Больше наша компания никого не смогла привлечь, никто не захотел вкладывать деньги. Я тогда так расстроился.

### Маркетолог-женщина или маркетолог-мужчина: кому проще?

- Традиционный маркетинг, нацеленный на мужчин, уже устарел. Маркетинг по-новому – это ориентир и на интересы женщин в том числе. Лучший маркетолог тот, кто понимает женщин, потому что дамы-клиенты – это большая часть рынка, при этом они хорошо считают деньги, больше покупают и потом активно делятся информацией. По статистике, мужчина рассказывает о своем приобретении только трем людям из своего окружения, и то, если его спросят, а женщина – тридцати двум, даже не спрашивая, хотят ли эти тридцать два человека слышать ее мнение. Специалисту женского пола легче догадаться, что хочет другая женщина, поэтому если маркетолог мужчина, то ему важно научиться понимать женщин.

### Клиент-мужчина и клиент-женщина: как с ними работать?

- Если бизнес работает и с мужской, и с женской аудиторией, то каналы коммуникаций должны быть разными. Если взять банковскую сферу, то для мужчин важно, насколько успешен банк, сколько у него денег, какие он дает преимущества. Мужчины хотят ассоциировать себя с тем, кто успешен, престижен, компетентен и профессионален. Каждому бизнесу важно понять, в какой категории он самый лучший, что делает его номером один. Пусть этот бизнес и не занимает первые строчки рейтинга, но в чем-то он должен быть лучшим. С женщиной-клиентом надо стараться выстроить доверительные отношения, выслушать ее, уделить ей внимание, проявить повышенную заботу. Именно детали имеют значение: женщине надо перезванивать, задавать дополнительные вопросы, чтобы разобраться в уникальности ее конкретного случая.

### Женщина-начальник:

#### рецепты выстраивания отношений.

- Как понять разницу полов? У каждого человека есть и мужские, и женские черты. Эмоции – это женская сторона. Когда у кого-то есть властность – это мужская сторона. Женщины становятся начальницами, потому что проявляют больше мужских черт: они ведут себя и думают как мужчины. Если сотрудник, столкнувшийся с проблемой, хочет «угодить» начальнику, и неважно в брюках он или в юбке, ему нельзя жаловаться. Если есть проблема, то надо коротко ее обозначить и сразу предложить решение. И никогда не говорить о проблеме, если нет решения. Начальник раздражается, когда говорят о проблемах. Он хочет их решить или минимизировать, чтобы уменьшить свой стресс. Подчиненные с женскими характеристиками совершают ошибку, высказывая своему руководителю проблему без решения. Если за короткий период времени выход из ситуации не озвучен, в большинстве случаев начальник сам его озвучивает. У подчиненной, возможно, были ответы, но из вежливости она не проявила инициативу. К чему это приводит? Женщина уходит расстроенная и недооцененная, а начальник не осознает, что решение у коллеги было. Поэтому многие подчиненные думают, что начальники их недооценивают.

### Как найти свое предназначение в жизни и понять, что твой путь правильный.

- Первые эмоции, как правило, связаны с достижениями, потом идет самореализация и появляется личная индивидуальная миссия. Но этот процесс начинается с удовлетворения изначальных потребностей. Нельзя понять свое предназначение, пока вы на нижней ступени лестницы Маслоу. Когда человеку нечего кушать и негде жить, его главной целью становится выживание. Сначала надо обеспечить свои нужды, и только после этого возникнут идеи, которые будут вдохновлять, и, как следствие, появится эмоциональное наполнение. Вы необязательно должны зарабатывать миллионы, это личное дело каждого. Зарабатывая, всегда можно просто делиться с другими. Потом придет осознание, какой вклад вы можете внести: ресторан откроете, книжку напишете, проявите себя в искусстве – это будет ваше служение людям. Надо учиться служению другим, и тогда высшая цель обязательно себя покажет. Например, в Америке есть младшая, средняя и старшая школа – там вы приобретаете базовые знания. Потом получаете специализированное высшее образование. Заканчивая вуз, вы уже видите свои достижения, можете оценить свои лучшие стороны и таланты. Следующая возможность – это магистерская степень, когда вы становитесь мастером, т.е. знаете все, что знают эксперты в вашей сфере. Затем докторская степень, когда находишь что-то свое, что никто никогда до тебя не делал. Это уже не копирование. Надо обязательно найти что-то свое в этом мире, свой жизненный путь и заниматься тем, что нравится. И это может произойти в любом возрасте.

### В чем секрет нахождения миссии?

- Очень часто люди думают, что если они следуют высшей цели, то всегда будет какая-то дорога, выложенная золотом, и все будет идеально, без сложностей. Даже если человек работает над высшей целью, у него бывает много проблем. Всегда будет что-то тянуть назад, когда начнешь что-то менять. Надо иметь это в виду, но маленькие каждодневные усилия обязательно приведут к изменениям. Каждый раз, когда я что-то менял в своей жизни, встречал человека, который меня вдохновлял. В моей жизни был известный учитель по медитации, я стал его лучшим учеником и нес его знания по всему миру. Я чувствовал тогда, что это моя миссия. Но медитация не излечила моего больного брата. Чтобы помочь ему, я стал изучать психологию. Я понял, что в этом и заключается мой талант помогать людям. Никогда бы не подумал, что буду заниматься тем, что я сейчас делаю. Жизнь всегда дает подсказки. Следуйте своему сердцу. Мы все – спущенные на землю ангелы, нас послали, чтобы мы что-то поменяли в мире.

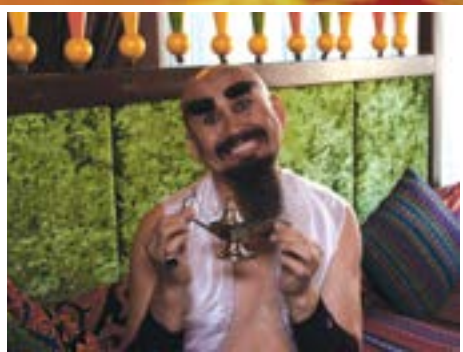


## Все – в плюсе!

Смелое решение – отдать разработку рекламной концепции банка профессиональным КВНщикам из 1.1 Studio – полностью себя оправдало. Плюсов в ней оказалось много: динамичность, яркость, креативность и чуть-чуть волшебства.

Банковская сфера достаточно консервативна и осторожна в креативе. Такой же уравновешенный характер обычно и у продакшна финансовых институтов. В рекламных роликах обычно только цифры, строгие концепции, серьезные формулировки. Ничего личного.

ОАО «Росинбанк» рискнул разрушить стереотип банковской рекламы, сделав ее «говорящей» с клиентами на одном языке образов, понятном каждому с детства. Главные «исполнители желаний» – джинн, Хоттабыч и золотая рыбка – за несколько десятков секунд объяснили зрителям, что сотрудничество с «Росинбанком» – это множество плюсов, которые постоянно самовоспроизводятся.



История такая: отправился главный герой на рыбалку, поймал золотую рыбку, попросил выполнить пару стандартных желаний, а вместо итогового – третьего – попросил у пленницы всемогущего джинна. Когда тот, в свою очередь, исчерпал лимит исполнения желаний, находчивый рыбак потребовал у него Хоттабыча, который может исполнить столько желаний, сколько волосков в его бороде!

Вспоминает КВНщик Асхат Табалдиев:

- Нам было интересно и весело разработать и реализовать такой проект. Руководство банка не ставило каких-либо условий, нам сказали: «Ребята, отпустите в свободный полет фантазию». Мы придумали две концепции и защитили их. А потом спонтанно родилась третья – та самая, с золотой рыбкой. Этот сюжет понравился не только нам, но и заказчикам, с него и стартовала рекламная кампания «Плюсов должно быть много».

Съемки на природе оказались потрясающими. Осень подарила теплый день, солнце наполнило мягким золотым светом красивейший пруд вблизи столицы. Полдня главный герой «рыбачил» там, под чутким руководством режиссера. Затем до часу ночи общался с золотой рыбкой и Хоттабычем в гостиничном номере, где и вершилось волшебство.

- Съемочный день плавно перетекал в съемочные сутки. Мы устали, но были довольны результатом работы. Вышли на улицу на передышку, вернулись в номер, а в кресле сидит незнакомый мужчина и говорит: «Салам алейкум, байке». Режиссер протянул мужчине руку, вопросительно глядя на меня, кто это такой? Я рассмеялся от души – это же наш Хоттабыч! Умытый и переодетый, ждущий такси. На съемочную площадку он приехал сразу в гриме, который оказался настолько хорош, что даже режиссер не узнал актера, – с улыбкой вспоминает Асхат Табалдиев.

Кстати, при съемках ролика ни одно животное не пострадало. У главной героини сюжета – золотой рыбки – было два дублера. Обе «волшебницы» теперь живут в офисном аквариуме и дарят вдохновение творческой команде.

Азиза Саражиева:

## Как прекрасно жить...

Между радужной палитрой с масляными красками и необычной красоты картиной – расстояние совсем небольшое. Максимум полметра, часть из которых занимает Она - главная в этом творческом треугольнике - Азиза Саражиева. Она – автор, движимый огромным желанием увековечить событие или пейзаж.

Азиза - ведущий специалист отдела compliance-контроля. Любовь к классической музыке и чтению книг вкупе с серьезной работой характеризуют ее, как вдумчивого и ответственного человека, способного не только трезво оценивать реальность, но и умеющего тонко чувствовать и ощущать. Чтобы понять и почувствовать Азизу, нужно познакомиться с ней... Хрупкой, на первый взгляд, девушке отлично удается совмещать сложную аналитическую работу и хобби – они, как кусочки паззла, складываются в ее жизни.

- Азиза, поделитесь секретом, как удается совмещать рациональное с иррациональным, откуда берутся силы и время?

- Если на душе спокойно, то на все будет хватать времени. Благодаря постоянной работе в банке у меня есть возможность заниматься своим увлечением. Стабильность дает уверенность и силы развиваться в разных направлениях, стремиться к чему-то новому. Я рада, что в моей жизни есть «Росинбанк» с лояльным руководством и замечательными коллегами, готовыми поддержать в любой ситуации.

- У вас есть картины, в которые хочется перенестись хоть на мгновение. Один взгляд на них – и все: ты в плену того маленького мирка, который каким-

то необъяснимым образом наполняет душу эфирным коктейлем из детских воспоминаний, переживаний, и еще чего-то родного. Вам самой хочется побывать внутри своих картин?

- Я всегда присутствую в них. Картины – это часть моего личного мировоззрения, чувств, воспоминаний, которые мне важно изложить. Самого главного не выразишь, это можно почувствовать только сердцем и запечатлеть в памяти. Стараюсь привить своему четырехлетнему сыну способность жить в реальности и уметь ощущать, чувствовать, идя по своему жизненному пути. Причем чувствовать не только радость и любовь, но и ответственность за свои поступки.

- Днем – работа, вечером – общение с сыном, а когда же время для творчества?

- Когда все засыпают. Я рисую ночью. Ночь нивелирует звуки, детали, суживает пространство... Идеальные условия, чтобы услышать себя и спроецировать это мгновение на холст. Конечно, днем тоже нахожу время для хобби. Все знания – результат частых походов с сыном на Аллею художников в центре столицы. Там я беседую с профессионалами, учусь у них практическим вещам – как лучше обработать холст, какие краски как ложатся.

- Если бы вам сказали: Азиза, нарисуй картину, которую увидит каждый человек в мире. Какой бы она была?

- Это будет яркая картина о жизни, со всеми ее реалистичными красками, местами не самыми яркими, выражающая чистую длительность и постоянную изменчивость.





Росинбанк

---

РОСИНБАНК  
**Life**

720021, Кыргызская Республика,  
г. Бишкек, ул. Московская, 80/1  
Тел.: +996 (312) 55 44 44, 31 31 73  
call-center@rib.kg, reception@rib.kg

Дизайн, верстка: Александр Полинский  
Фотографии: Максим Шубович

Тексты: Оксана Бедаш, Надежда Хохлова, Рахат Купсулдаев  
Корректор: Надежда Сидоренко

Распространяется бесплатно