Уважаемый «Х»!

Прошу Вас рассмотреть моё резюме на вакансию коммерческого директора, которую я увидел на Вашем сайте N (или на hh.ru)

В Вашей компании меня привлекают направления по оптимизации и усовершенствованию производственных и управленческих процессов, реформирование продаж с целью увеличения чистой прибыли и снижения издержек, повышение эффективности деятельности, обучение и развитие персонала в соответствии с требованиями современного бизнеса.

Моя карьера началась в 2007 году с должности личного помощника Заместителя Министра Обороны РФ, и за 11 лет работы на руководящих должностях в крупных столичных организациях (НИЦ «Технопрогресс», «Бизнес молодость», Островок.ру, «РОСЮРКОНСАЛТИНГ») мои профессиональные способности и навыки достигли высокого уровня.

* Обладаю знаниями всех топ-10 CRM (Sales Force, MS Dynamics, Amo, Mango, Terrasoft, Bitrix24, MegaPlan, Axapta) и опытом их успешного внедрения;
* Имею подтвержденный опыт управления персоналом свыше 500 человек;
* Располагаю навыками общения с первыми лицами, делового и дипломатического этикета, дисциплины и тайм-менеджмента;
* Свободно владею английским и французским языками, обладаю поставленной и грамотной русской речью;
* Регулярно прохожу обучение по направлениям CRM, стратегического и операционного менеджмента, управления персоналом.

Более подробно с моим опытом работы, навыками и профессиональными способностями Вы можете ознакомиться в прилагаемом резюме.

С нетерпением жду Вашего ответа. Уверен в нашем плодотворном и долгосрочном сотрудничестве!

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

С уважением, Александр Иванов

контакты