**Я всегда хотела свой фитнес клуб. Часть1**

Сейчас у меня непростой период. Период трансформаций в моих отношениям с людьми и деньгами. Даже сейчас мне непросто все это писать. Потому что… ну не понятно мне пока что и этого получится, будут ли читать, понравится ли…

Знаю то многие проблемы выдуманы, но все равно… нужно время…

Для этого и пишу тут чтобы еще переосмыслить свой опыт становления в сфере оздоровления, фитнеса и психологии. И оглядываясь назад вижу и понимаю – было сделано очень много, но все наш будущее основано на нашем прошлом.

Тогда в далеком 2006 году я погрузилась еще совсем молодой девушкой в фитнесе.

Помню даже работала в 3 фитнес клубах тренером и это было только начало. Я так чувствовала внутри. Потому что у меня должен быть свой фитнес клуб и он у меня будет.

Я вечером приходила после того как 10 часом вместе с клиентками прыгала на cтэпах и думала про себя: ку какой может быть клуб? На это деньги нужны даже как это возможно осилить.

Но внутри я чувствовала – клуб будет! Не знаю как но внутри что-то было, и оно как яркое солнце освещало и согревало.

Тогда встала на рельсы постоянного самообразования себя и посещала все тренинги и по фитнесу, пилатесу, йоге и аэробике.

Помню когда меня спросили зачем я все это сразу изучаю – я тут же ответила: “у меня будет свой клуб, поэтому мне надо знать все!”

Я просто это знала.

И на мой день рождения мне пришел подарок.

Нет, не волшебник на голубом вертолете, что покажет кино…

А моя старая подруга с которой раньше мы работали и которой я тоже постоянно рассказывала как хочется свой клуб:

“Привет! Как дела? Как жизнь?”- спросила подруга

Хорошо! – отвечаю я

“Помню ты мне говорила как свой клуб хочешь…”

“Да, до сих пор в планах…”

“Как ты смотришь на то, чтобы вместе его организовать”- без лишних слов предложила подруга

“Ну у меня нет денег…”

“Возьмем кредит, я свою часть, маши заложу, ты свои возьмешь и сделаем на двоих…”

“Давай попробуем!” – без раздумий согласилась я.

И это одно решение открыло для меня новую жизнь…

Сейчас я понимаю, что это был самый лучший подарок на мой день рождения!

Продолжение следует…

**Я всегда хотела свой клуб часть 2**

Спасибо за ваш отклик под прошлым постом, все всегда приятно и важно когда получается донести то, что есть у меня.

Итак открытие клуба с подругой стало моей второй работой на ближайшие несколько месяцев, я даже и не предполагала что мне предстоит пережить и узнать…

Деньги в кредит.

Да, иных вариантов у нас не было. И мы пошли по банкам, чтобы узнать условия.

И это тоже было для нас в новинку, а новое – это интересно, хотя и непросто

Это был конец 2007 года мой любимый город Севастополь и кроме нашей основной работы у нас появилась вторая – ходить по банкам.

Нам отказывали. Называли какие-то нереальные проценты, пытаясь навязать дико кабальные условия.

Помню я даже расстроилась в какой-то момент, но это была проверка меня…

Очередной банк, и не самых известный, и нам одобрили кредит! Точно не помню сколько мы тогда взяли. Но суммы были в десятках долларов.

Мы взяли кредит в долларах.

Для нас это было нормально, но потом аукнулось сполна.

Как и чем-то особенным нам не казалась аренда помещения под свой фитнес клуб.

Мы хотели сделать красиво. А значит все наши с подругой звонки, посещения объектов и многочисленные поездки по всему городу были только о том, чтобы найти самое удобное помещение.

Мир и здесь открывался нам с новой стороны. Мы никогда раньше не задумывались какие бывают помещения, какие есть особенности, юридические тонкости.

И вот одна из встреч – и я просто как влюбленная девчонка с открытым ртом понимаю – это то что надо. Сильно влюбляюсь в это место и сразу вижу как все будет. Подходило просто идеально!

Думаете нам его сдали?

Нет. И тому были веские причины.

Продолжение следует…

**Я всегда хотела свой клуб часть 3**

“Девочки – вы понимаете куда лезете?” – напористо спросил управляющий.

“Мы… думаем что у нас все получится…” - отвечала я как могла в тот момент, не просто выдержать такую попытку испугать нас

Весь разговоров сводился к тому, что помещение было продумано под магазин, супермаркет, и предстояло много чего отремонтировать внутри. Но это нас не пугало!

А вот арендодателей пугало!

Управляющий, что вел с нами переговоры видя нас девушек по 19 лет видимо имел свои виды на то помещение: Сдать сети супермаркетов на длительный срок, а не молоденьким девочкам неизвестно откуда взявшихся с улицы.

И очень не хотел чтобы тут переделывали все по фитнес-клуб, ломали стены и ставили новые.

Так мы и ушли ни с чем.

Внутри я чувствовала, что есть еще шанс, но новые встречи не дали результата даже с обещанием все сделать своими силами, все согласовывать и держать в курсе. Ничего не помогало

Мы хотели уже искать другое помещение, но тут выяснили, что управляющий не тот человек за которым последнее слово. Есть еще реальный владелец помещения, на него нам пришлось выходить обходными путями 😊)) и уже его уговаривать сдать нам это помещение.

“Я понял ваш план, мне он нравится… сработаемся с вами” – подумав ответил нам владелец помещения.

Не знаю, что сыграло в том момент: наши горящие глаза, наличие денег, или невероятная уверенность, но помещение мы получили!!

Да! Как раз пришли кредитные деньги к нам и мы приступили к стройке.

Если бы я стала рассказывать о том, как вели все строительные работы – я бы точно могла передать свой аккаунт на строительной тематики. Столько ситуаций происходило с нами каждый день и те задачи что мы решали по отделке…

После всего что было могу сама делать ремонты 😊

Продолжение следует…

**Я всегда хотела свой клуб. Часть 4**

Спасибо за ваш отклик, я даже не ожидала, что это будет интересно кому-то. Ведь бизнес истории это только интересные истории. Но и они могут показать как можно жизнь не оглядываясь на прошлое

Рассказывать подробности не буду об этом, а расскажу о самом главном, как мы плотню приблизились к открытию клуба. Раздавали листовки и своими силами делали ремонт работа вместе с каменщиками, что выкладывали нам новые стены и контролируя каждую деталь в душевых, часто бегая в сантехнический магазин за нужными материалами.

Да, помню как сидели в интернет-кафе, вымучивая и споря с подругой какие делать листовки для наших промо акций. Ахахаха мы даже тогда такого слова не знали, “листовки с рекламой” и все. Просто рисовали как умели их на стареньком компьютере.

“Давай, сверху напишем фитнес клуб и адрес! – предлагала подруга

ммммм… может сверху скидки – чтобы привлечь внимание? – дополняла я

Интересно было

В этом же кафе мы искали контакты производителей тренажеров… все затягивалось в время в интернет-кафе мало того что идет быстро, еще и нужно платить за каждый час.

Каждый день капают проценты по кредиту и каждый час приближал нас к открытию фитнес клуба. Хорошо, тогда мы поработали. Быстро все делали.

Открытие у нас было запланировано на 5 мая 2008 года – это первый день работы. Этот день мы заявили в нашей рекламе.

И когда остался один день до открытия, подготавливая и себя и помещение к открытию до позднего вечера, мы ясно поняли - а тренажеров еще нет, не успевают приехать…

Мы в притык утром успели только собирать часть шкафчиков и даже не успели повесить часть зеркал, которые так и лежали на полу в момент когда к нам пришли первые клиентки.

Можно было продать им просто абонементы весь заниматься они не будут.

Но все оказалось наоборот все девушки 15-20 пришли сразу тренироваться. ))

Было весело: “у нас будет фитнес йога” – объявили мы тогда.

И все прошло отлично! Вот что значит хороший настрой которым можно зарядить не только себя, но всех кто рядом с нами.

Определенно эти качества и помогли тогда все сделать хорошо и уже дальше передать это команде которая только формировалась.

Однако и на безоблачном небе рано или поздно появляется тучка…

Об этом в заключительной части … скоро

**Я Всегда Хотела свой клуб Часть 5**

Я уже упоминала о долларовом кредите? Пришла осень 2008 года и мы поняли, что в самый важный момент когда все только стало налаживаться в организации клуба нам придется что-то придумать чтобы выжить.

Случилось, то что знает каждый кто брал долларовые кредиты в то время.

В 2008 стукнул кризис. Доллар на неделю подрос так, что надо было на 50% больше отдавать теперь. Наши же клиенты в рублях нам платили, а мы отдавали в долларах.

Так еще и бизнес стабильно не работал, надо было не только оплачивать проценты по кредиту, но и текущие расходы, зарплаты. И я была занята на 150%

8.00 и мне уже поступают первые звонки от сотрудников и клиентов. В один день администратор заболела и пришло неделю работать на телефоне. Кстати тогда и поняла какая это непростая работа, когда на тебя сваливаются разные звонки по разным поводам.

В 9.00 у меня первая тренировка с группой и до нее нужно еще успеть позвонить и согласовать всех людей.

В 12.00 нужно проводить собеседования, а в 13.00—инструктировать новых людей – часто это еще одна тренировка. Которая переходит в полноценную тренировку уже в 14.00 и так до вечера.

Да. Я вела тогда и своих старых клиентов, и те клиенты что приходили только ко мне. Это получается по 6-7 часов и фитнес и пилатес и йога от одной группы к другой… если я приезжала домой ближе к полуночи – то это еще хорошо.

И вечером чуть было не под ручки мои девочки меня вытаскивали – так я иногда уставала, что не было сил ни на что. Приезжаю домой, падаю и засыпаю

Все это усиливалось тем, что не всегда все получалось

Когда к нам прибыли часть наших больших тренажеров прибыли – оказалось что и отнести их не кому вечером – все разошлись. Не буду же они стоять всю ночь на улице. Пришлось за срочны вызывать и на второй этаж с помощью крана устанавливать уже ночью.

Спасибо тем, кто тогда откликнулся из тренеров иначе бы совсем пропали.

Да, тогда несколько месяцев для нас были в минусе, когда работа с подругой как лошади, по итогу месяца мы видели, что у нас минус.

Как можно все это выдержать когда ни физически и финансово нет возможности переломить ситуацию.

Сейчас я понимаю, что этот мировой финансовый кризис что задел каждого из нас позволил нам трезво смотреть на вещи и не расслабляться после первых успехов.

Нас опрокинула на пол и мы многое поняли себе и о том, как жили до этого.

Незабываемый опыт который я могу пожелать каждой кто хочет что-то сделать в своей жизни.

Когда проблемам не видно конца и края, и только спустя год понимаешь что вся огромная работа была сделана не зря и все дни работы на износ заложили фундамент фитнес-клуба что работает до сих пор и радует клиентов.