Вас приветствует компания «Autodata».

Итак, у вас автоломбард. Ежедневно к вам приходят клиенты и задают одни и те же вопросы: «А сколько вы готовы заплатить?», «Под какой процент?», «Нужны ли какие-то документы, например, согласие родственников?». Очевидно, каждому менеджеру надоест отвечать клиентам одно и то же по тысяче раз. Мы уже решили за вас эту проблему. Но как?

У нас есть интересная система, которая помогает вам поддерживать связь лишь с теми клиентами, которые нужны вам. Представьте себе: вы даете нам сведения о тех автомобилях, которые вам нужны, а также суммы залога. Наше приложение анализирует рынок автомобилей и отыскивает нужные вам в соответствии с определенными параметрами. Удобно, правда?

Год выпуска, марка, конкретная деталь – все необходимое мы учтем и найдем за вас. Каждую минуту мы просматриваем предложения на рынке и обновляем вашу базу, а как только находим подходящее авто, вы получаете оповещение в WhatsApp. Вам остается лишь заниматься своими делами и время от времени контактировать с клиентом и зарабатывать деньги.

Здесь нет никакой траты времени – мы написали и скинули вам даже текст, который поможет установить контакт с потенциальным заемщиком. Очевидно, это не бесплатно, ведь система стоящая и наверняка вам уже интересна.

За все про все мы берем 50000 тенге в месяц, есть возможность оплачивать разовые сообщения по 8,3 тенге. Поверьте, эти деньги моментально окупаются, ведь вы опередите всех своих конкурентов! Подключайте нашу систему и больше не парьтесь о том, что какой-то дядя Вася из соседнего автоломбарда успеет первым.