Когда-то у меня был свой бизнес, я торговал запчастями для автомашин. Но 2014 году начались проблемы, продажи резко упали. Я продал тещину квартиру, деньги вложил в бизнес. Надеялся пережить тяжелые времена. Но вскоре в аварии погибли родители. Это меня подкосило.

В 2016 году продал свою квартиру: гасил долги, вкладывал в бизнес и думал, что сейчас попрет. В 2017 занял денег на бизнес. Раскрутился, выплатил долг за полгода. В 2018 опять залез в долги. Пошел работать таксистом, но попал в аварию. Чтобы выплатить ущерб, продал машину, остался без средств для заработка. Начались проблемы с алкоголем, но скоро на него закончились деньги, и пить бросил.

Искал объявления о работе в газетах, звонил, но никто брать не хотел. И тут я нашел подходящую идею для нового бизнеса: отливку гипсовых форм для отделки домов. Я снова занял денег, сначала снимал площадку для бизнеса на какой-то помойке, куда стыдно было приводить клиентов. Сначала нанял одного работника, начали делать украшения для стен. Сам бегал по строительным компаниям и предлагал свои изделия, искал, где строят или ремонтируют частный дом, и предлагал оформить его оригинально. Постепенно у меня появились первые клиенты. Я снял нормальное помещение, где не только мог принимать заказы, но и обеспечить комфортные условия рабочим. Объёмы выросли, я нанял еще рабочих, расширил ассортимент. Теперь мы делаем не только лепнину для внешней отделки, но и садовые статуи, украшения для интерьера. Бизнес пошел в гору, в моем городе стало модно украшать дома гипсовыми фигурами, хотя раньше все просто обшивали стены сайдингом.

За год я выбрался из долгов, снова купил машину, но продолжаю вкладывать большую часть денег в производство, потому что теперь на мне лежит ответственность не только за мою семью, но и за рабочих, которых я нанял.