



Коммерческое предложение

Разработка сайта для компании «B2B Delivery»

6

лет на рынке
интернет
рекламы

100+

сайтов
на сопровождении

500+

проектов – в активе

300+

рекламных
кампаний
проведено

Содержание

1. О нас
2. Маркетинговый анализ
3. Концепция сайта
4. Идеи для реализации
5. Состав работ
6. Технологии
7. Проектная команда
8. Наш опыт
9. Клиенты
10. Отзывы
11. Ответы на вопросы
12. Условия работы
13. Контакты

О нас

- Лучшие специалисты
- Работаем по фиксированным ценам и ТЗ
- Живем проектом, добиваемся максимальной о
- Применяем системный подход отдачи
- Проводим всесторонний анализ вашего бизнеса
- Закрепляем персонального менеджера проекта
- Мы не боимся трудностей
- Мы выжимаем максимально возможный результат
- Предоставляем приоритетную поддержку
- Нам важно ваше непрерывное развитие
- Отлаженные бизнес-процессы и четкая организационная среда

Задача

Разработка сайта для клиентов логистической компании, который позволял бы осуществлять заказы и контролировать статус отправки грузов.

Пользовательские цели:

1. Изучение услуг компании и условий работы.
2. Удобный интерфейс с личным кабинетом.
3. Оперативный доступ ко всей необходимой информации.

Бизнес-цели:

1. Привлечение новых клиентов.
2. Повышение лояльности текущих клиентов.
3. Увеличение LTV.

Маркетинговый анализ

Проведя анализ вашей целевой аудитории, мы выявили следующие цифры:

76%

потенциальных заказчиков при поиске логистических подрядчиков используют в первую очередь Интернет

42%

представителей компаний заявляют, что недовольны текущими подрядчиками