

Уникальные решения для роста вашего бизнеса

Наша компания предлагает комплексные услуги по развитию бизнеса, используя инновационные технологии и глубокие экспертные знания. Мы помогаем нашим клиентам достигать новых высот и успешно конкурировать на рынке.



О нашей компании

1

Опыт

Более 10 лет успешной работы на рынке консалтинговых услуг.

2

Команда профессионалов

Высококвалифицированные специалисты, постоянно повышающие свою квалификацию.

3

Инновационные подходы

Использование передовых технологий и методик для достижения максимальных результатов.



Наша миссия и ценности

Миссия

Помогать нашим клиентам достигать их целей, используя наши экспертные знания и опыт.

Ценности

- Профессионализм
- Инновации
- Партнерство
- Ответственность

Наша команда



Опытные руководители

Наша управленческая команда обладает глубокими знаниями и навыками, необходимыми для достижения успеха.



Аналитики данных

Мы используем передовую аналитику для принятия обоснованных решений.



Профессиональные менеджеры

Наши менеджеры проектов отвечают за эффективное управление каждым проектом.



Наши услуги

Стратегическое планирование

Разработка и внедрение эффективной стратегии развития бизнеса.

Управленческий консалтинг

Оптимизация бизнес-процессов и повышение эффективности управления.

Маркетинговые решения

Создание и реализация маркетинговых стратегий для привлечения и удержания клиентов.

Цифровая трансформация

Внедрение инновационных технологий для повышения конкурентоспособности.



Преимущества сотрудничества с нами



1

Экспертные знания

Глубокое понимание бизнеса и рынка позволяет нам разрабатывать эффективные решения.

2

Индивидуальный подход

Мы разрабатываем уникальные стратегии, учитывая особенности каждого клиента.

3

Быстрые результаты

Наши решения помогают клиентам быстро достигать поставленных целей.

Кейсы успешных проектов

1

Увеличение продаж на 25%

Для крупной розничной сети мы разработали комплексную маркетинговую стратегию, которая позволила увеличить объем продаж на 25%.

2

Оптимизация бизнес-процессов

Мы помогли среднему производственному предприятию оптимизировать бизнес-процессы, что привело к повышению эффективности на 30%.

3

Внедрение новых технологий

Для крупной IT-компании мы успешно внедрили систему управления данными, что позволило ускорить обработку информации на 40%.

11/14/02

Project Management Case Study
The Custom Woodworking Company — Woody 2000 Project
R. Max Wideman
AEW Services, Vancouver, BC, Canada, 2002

Introduction

I first developed this case study in 1993 for a local construction project management course. The incidents described are typical of the types of things that happen in real-life projects and I have seen most of them. Hopefully, they do not all happen on the same project, but the reality is that if project sponsors do not start out with an understanding of project management and its processes, the probability of such things happening are surprisingly high.

I have set out the story of the project according to its natural evolution. The commercial environment described was very typical of that existing here at that time. The problems are not difficult to spot, but can you see why they happened?

The case study is followed by a set of questions organized by project management knowledge area. You may use the case study and questions as you wish, subject to the copyright limitations.

Background

The Custom Woodworking Company is a small-to-medium sized custom furniture and cabinet making company, with head-office and a spacious plant site at Industrial Estates, Someplace, BC. Its Chairman and Chief Executive Officer is Ron Carpenter now in his late-sixties. His wife Mrs. Emelia Carpenter, being an aggressive business woman and somewhat younger than her husband, now effectively runs the company.

Ron Carpenter is affectionately known to all as "Woody" and so the company is generally known as "Woody's". Woody, after an apprenticeship as a cabinet maker, started his small furniture manufacturing business back in 1954 and he and his wife moved to their present location in 1959. The company quickly gained a reputation for attractively designed and well constructed furniture, using imported hardwoods and indigenous softwoods for its products. Woody's now produces custom furniture to order, several lines of furniture for wholesaler/retailers, and a number of variations of standard kitchen and bathroom cabinets, including units made to order.

Over the years the Carpenters continued to prosper and built up a loyal staff and work force. More recently their son, John Carpenter, has joined the company's management after having obtained a commerce degree at the local university. At John Carpenter's insistence, lured by longer production runs and higher and more consistent mark-ups, the company has moved into subcontract work supplying and installing counter-tops, cabinets and similar fixtures for new commercial construction. To date, Woody's has established a well-founded reputation for supplying millwork to the construction industry.

Отзывы клиентов

"Команда профессионалов, которые всегда готовы решать задачи любой сложности. Очень довольны нашим сотрудничеством."

- Генеральный директор, АО
"Звезда"

"Быстрое и качественное выполнение поставленных задач. Нам было комфортно работать с вашей компанией."

- Финансовый директор, ООО
"Фортуна"

"Индивидуальный подход и глубокое понимание наших потребностей. Рекомендуем эту компанию всем, кто хочет развивать свой бизнес."

- Коммерческий директор, ПАО
"Горизонт"



shutterstock

IMAGE ID: 1361989165
www.shutterstock.com

Наши партнеры

Сбербанк

Стратегический партнер для реализации финансовых проектов.

Microsoft

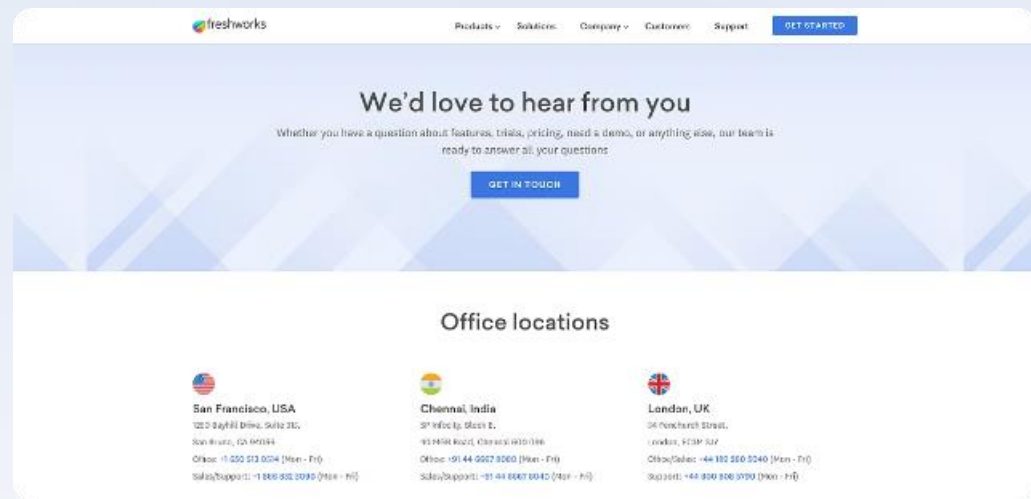
Партнер по внедрению передовых технологических решений.

Яндекс

Партнер для продвижения и монетизации онлайн-проектов.

PwC

Партнер по налоговому и аудиторскому консалтингу.



Контакты и заключение

Мы будем рады сотрудничеству с вами и готовы обсудить ваши потребности. Свяжитесь с нами, и мы поможем вашей компании добиться успеха.

Телефон: +7 (123) 456-78-90

Email: info@компания.ру