Пилорама для малого бизнеса или как заработать на пилораме

Что такое есть пилорама «Кедр» — это оборудование, которое предназначено для распиливания бревен на доски и брусья. Есть несколько таких установок: рамные, дисковые и ленточные пилорамы. [**Ленточные пилорамы**](http://pilorama-kedr.ru/oborudovanie/lentochnie_pilorami-2/showCatalog) – это самые популярные из пилорам. И не просто так, они имеют самую низкую стоимость и очень высокий срок эксплуатации, по своим характеристикам они далеко ушли от других пилорам.

Компания «Кедр» готова предоставить по всей стране большой список различного оборудования, для обработки дерева.

"Кедр" Специально сделали разделку бревен несложной и простой. Вы можете распилить различные доски. По своему качеству пилорамы «Кедр» совершенно не уступают другим западным аналогам, а по каким то критериям даже превосходят. «Кедр» дешевле своих западных аналогов, и это дает ему большое примущество. Пилорамы «Кедр» смогут удовлетворить любого требовательного клиента.

С компанией «Кедр» сотрудничают многие регионы, также вы можете [**купить пилораму в Москве**](http://pilorama-kedr.ru/moskva/). Наши услуги используют не только предприятия, но также и различные мебельные фабрики, организации, занимающиеся строительством и леспромхозы.

Пилорама пользуется доверием у наших клиентов. Заказывая оборудование у нас, можно не волноваться за окупаемость: прибыль точно превысит все расходы.

Когда будете составлять бизнес план пилорамы, обязательно продумайте, что прибыль лесопилки зависит от того, как активен строительный бизнес. Многие строительные объекты законсервированы во время кризиса, поэтому и дело по распилке простаивает. Но когда проходит, строительство вновь набирает обороты. Но производство окон кризис затронул не сильно, но и окна желают доску самого высокого класса.

**Бизнес план для пилорамы чаще всего предусматривает подобные вложения:** участок, имеющий площадь не менее 300 метров, устройство путей для подъезда, наличие склада для сырья, объемом хотя бы в половину месячного запаса. По расчету бизнес плана надо так же думать о таком же по объему склада для вагонки евро класса, печи для высушивания досок, навеса над пилорамой, бытовки для размещения рабочих и санузла. Цена на пилораму от трех тысяч долларов и выше за самую простую модель «Тайги» или пилораму финского производства, к тому же бывшей в употреблении, а это не так надежно, как купить пилораму «Кедр», абсолютно новую и с гарантией долгой и продолжительной работы. Также, чем лучше доска обработана – тем дороже она, некачественная может явиться совсем неликвидом. Пилорама обязательно требует мощное электроснабжение минимум в 50 кВт. Стоимость протягивания кабеля должна быть учтена в **бизнес плане**. Важный момент и логистика движения в пределах цеха. Продуманность может увеличить производительность труда, и снизить вероятность травматизма.

Объем готовой продукции (досок), обычно равен половине объема от исходного сырья. Один кубический метр сырой древесины стоит чуть более 2 тысяч. В плане пилорамы нужно определить, кто будет поставлять сырое дерево. Чтобы удешевить добычу сырья, можно приобрести делянку с лесом на местности. Такой лес обойдется вам в разы дешевле, чем если его привозить. Но он и требует дополнительных трудовых и финансовых затрат. В **бизнес плане** просчитайте – какой же все-таки вариант выгоднее для вас, многое зависит и от нахождения вас, от вашего региона. Понизить стоимость доски можно используя сдельную систему оплаты труда. Например, топливо для печи, которая используется для сушки досок, возможно использовать отходы своего же производства – допустим опилки и иную отработку. Вагонка европейского стандарта стоит около пяти тысяч рублей. По подобному бизнес плану, для производства без убытка, в план пилорамы нужно не менее 500 кубических метров сырья в месяц.

**Во время нынешнего возрождения строительного бизнеса, пилорама является хорошим и перспективным вложением средств.**