<http://medicalgroup.ru/index.php/stati/upravlenie/kompleksnoe-upravlenie-klinikoj>

**Медицина: комплексное управление клиникой**

Для любого вида бизнеса эффективность — это, прежде всего, его прибыльность. Слагаемых прибыльного бизнеса может быть множество. Главных, определяющих, гораздо меньше — хороший маркетинг и менеджмент, хороший товар или услуга, хороший персонал и оборудование.

Сфера медицинских услуг, реализуемых частными компаниями также подчиняется законам бизнеса. Не только крупный, но и малый медицинский бизнес, стремясь повысить свою прибыльность, нуждается в помощи компаний, успешно внедряющих технологии управления современными предприятиями и учреждениями.

Наша компания оказывает услуги медицинским учреждениям, которые способствуют повышению их эффективности. Консультации нашим клиентам собственникам медицинских клиник дают профессионалы в сфере частного медицинского бизнеса. Конечно, каждая программа управления клиникой, которую предлагают специалисты нашей компании, учитывает особенности медицинского учреждения.

Эффективное управление медицинской организацией невозможно без оценки эффективности финансового планирования. Оценка маркетинга также важна. От того насколько вы эффективно привлекаете и удерживаете клиентов зависит прибыльность вашего медицинского центра или клиники. Оценка соответствия расходов доходам — еще одна составляющая эффективно работающего медицинского учреждения. Правильно организованное управление медицинским учреждением — это оценка его внутренних ресурсов.

Наши специалисты готовы помочь вам правильно оценить эффективность вашего бизнеса. Для этого будет проведена медико-экономическая экспертиза. Она позволит определить объективность оценки объемов и сроков предоставления медицинских услуг оказанных вашей клиникой или медцентром данным записанным в первичной и учетной документации. Результатом этой проверки станет акт медико-экономической экспертизы — официальный документ, в котором дана оценка ситуации и рекомендации, как исправить просчеты и недостатки системы управления медицинским учреждением.

**Маркетинговый консалтинг** — еще одно направление, которое предлагает наша компания для частных медицинских учреждений. Она предусматривает разработку системы привлечения клиентов держателей полисов добровольного медицинского страхования, корпоративных клиентов, специальных продуктов для страховых компаний и физ. лиц, рекомендаций для эффективного ценообразования и формирования реестра медицинских услуг.

Еще одной задачей, которую помогут решить специалисты нашей компании является разработка полной системы управления мед. учреждением. Управление медицинским бизнесом — это, прежде всего, управление персоналом медицинского учреждения. Специалисты нашей компании помогут создать систему регламентирующих документов, в соответствии с профилем организации, разработать ее учетную политику, систему производственных показателей для сотрудников, эффективного управления издержками клиники. Такое управление медицинским персоналом поможет вам избежать дополнительных затрат на поиски квалифицированных специалистов, судебные издержки в случае конфликтных ситуаций с клиентами.

Кроме того, наша компания предлагает услуги юридического и финансового консалтинга, подбора и обучения персонала. Если вы только начинаете свой бизнес в медицине, мы предлагаем вам разработать концепцию и бизнес-план вашей частной клиники, консультации при проектировании: оптимизацию площадей для медицинского учреждения при сохранении комфортных условий для пациентов и персонала, помощь в покупке медицинского оборудования, подбор надежных поставщиков, полный комплекс мероприятий при запуске лечебного учреждения.

Предлагаемые нашими специалистами решения дают быстрый эффект, способствуют развитию вашего бизнеса в перспективе. Их рекомендации учитывают интересы собственников, персонала частного медицинского учреждения и его пациентов.

Благодаря нашим консультациям управление медицинским центром, клиникой станет эффективным.