**Эксклюзивный дистрибьюторский договор**

Настоящий договор составлен в Сальт, Жирона, Испания, на XXX от XXX XXX.

GAS GAS MOTOS, SA (далее «Компания»), компания, созданная и функционирующая на основании законодательства Королевства Испании, находящаяся по адресу: Каррер Юнисеф, 17, промпарк Торремирона, 17190 - Сальт, Жирона, Испания, испанский ИНН А-17070921, представленная в рамках настоящего договора г-н Рамоном Пуэнте Маргалефом, совершеннолетним испанским гражданином, проживающим по адресу: Каррер ЮНИСЕФ, 17, 17190 - Сальт, Жирона, Испания, испанское удостоверение личности номер 43507897Q; и

XXX (далее "Дистрибьютор"), компания, созданная и функционирующая по законам XXX, находящаяся по адресу: XXX, представленная в рамках настоящего договора г-н XXX, гражданином XXX, совершеннолетним, проживающим по адресу: XXX, паспорта номер XXX.

**ПРИНИМАЯ ВО ВНИМАНИЕ, ЧТО**

(A) Компания занимается предпринимательской деятельностью производства и продажи мотоциклов, квадроциклов и их частей под торговой маркой “GAS GAS”.

(В) Компания желает назначить Дистрибьютора для должности эксклюзивного импортера и дистрибьютора Товаров (как определено далее) на Территории (как определено далее).

(C) Дистрибьютор является независимой компанией, у которой есть все необходимые и соответствующие ресурсы, чтобы полностью выполнить свои обязательства как эксклюзивного дистрибьютора Товаров на Территории в соответствии с условиями, указанными ниже.

(D) С учетом вышеуказанных положений стороны согласились вступить в этот Эксклюзивный Дистрибьюторский Договор, который должен существовать в соответствии со следующим,

**ПОЛОЖЕНИЯ**

1. Некоторые определения

В настоящем Договоре, каждый из следующих терминов будет иметь значение, закрепленное за каждым из них, как изложено ниже:

1.1. "Товарами" являются мотоциклы, квадроциклы и запчасти, указанные в Приложении 1 к настоящему договору вместе с любыми другими определенными товарами Компании, которые могут добавляться время от времени с письменного согласия обеих сторон.

1.2. «Территорией» является территория, указанная в Приложении 2 к настоящему документу.

1.3. "Минимальной требуемой закупкой" является минимальное количество мотоциклов, от модели 50сс и выше, которое Дистрибьютор обязуется приобретать у Компании в течение года, как указано в Приложении 3 к настоящему документу.

1.4. "Прочими существенными требованиями" являются требования, которые Дистрибьютор обязуется выполнять, чтобы получить настоящий договор, как указано в Приложении 4 к настоящему документу.

2. Назначение дистрибьютора

Настоящим Компания назначает Дистрибьютора в качестве своего эксклюзивного импортера и дистрибьютора, который будет иметь право на приобретение товаров у Компании для перепродажи на Территории на условиях, предусмотренных настоящим документом.

3. Эксклюзивность

Компания не может, в течение срока действия настоящего Договора, назначить любого другого дистрибьютора продавать Товары на Территории. Компания не будет, без предварительного письменного согласия Дистрибьютора, продавать Товары никому, кроме Дистрибьютора, который осуществляет предпринимательскую деятельность прямо или косвенно в пределах Территории, не оставляя за Дистрибьютором в отношении такой продажи скидки Дистрибьютора или той части скидки, к которой Дистрибьютор имеет право в момент такой продажи.

4. Статус Дистрибьютора

Дистрибьютором, по настоящему документу, является независимый подрядчик, и ничто здесь не должно быть истолковано, как предоставление Дистрибьютору партнера, агента, представителя или сотрудника Компании. У Дистрибьютора нет права принимать на себя обязательства**,** заключать контракты или являться заказчиком Компании. Дистрибьютор не должен каким-либо образом представлять или предполагать, что он или его сотрудники или агенты являются сотрудниками или агентами Компании, или что Дистрибьютор имеет право принимать на себя обязательства Компании.

5. Конкурентоспособные товары

Дистрибьютор не должен без предварительного письменного согласия Компании, прямо или косвенно осуществить продажу или принимать заказы на любые товары, которые должны, по мнению Компании, считаться конкурентоспособными по отношению к Товарам Компании.

6. Стимулирование продаж

Дистрибьютор должен прилагать все усилия для содействия реализации Товаров в пределах Территории, с тем, чтобы удовлетворить спрос, то есть, в соответствующем объеме и на разумных условиях. Дистрибьютор будет тщательно осуществлять торговлю на рынке на Территории и гарантировать, что основная ответственность за эту деятельность в любом случае, лежит на г-н XXX. Дистрибьютор будет ежеквартально отчитываться перед Компанией о выполненных продажах, продвижении Товаров и тех событиях, которые затрагивают настоящий Договор. Дистрибьютор должен также предоставить Компании актуальную информацию о деятельности конкурентов.

7. Послепродажное обслуживание

Дистрибьютор обязуется обеспечивать и поддерживать соответствующие средства технического обслуживания и ремонта Товаров на Территории, а также обеспечить эффективное техническое обслуживание Товаров, эксплуатируемых квалифицированным персоналом, имеющим практическое понимание Товаров.

8. Заказы на поставку

Компания имеет право принять или отказаться полностью или частично от любых заказов на Товары, которые производятся Компанией и получены от Дистрибьютора. Никакой заказ не является обязательным для Компании, пока он не принят Компанией в письменной форме. После принятия такого заказа, он будет касаться настоящего Договора. Компания будет стремиться осуществлять поставки Дистрибьютору в соответствии с заказами Дистрибьютора, но Компания не несет никакой ответственности перед Дистрибьютором по причине задержки или неспособности поставить Товары соответственно. В том случае, если Компания не может сделать поставку для принятого заказа в соответствии с запросом Дистрибьютора, минимально требуемая закупка, указанная в Приложении 3, будет скорректирована в соответствии с неспособностью Компании доставить Товар, и Дистрибьютор не будет виновен в нарушении Приложения 3, поскольку неудавшаяся поставка касается только Компании. Все заказы на поставку, представленные Компании от Дистрибьютора, должны быть сделаны согласно одобренной Компанией форме заказа на поставку.

9. Условия продажи

Все продажи Товаров Компанией Дистрибьютору по настоящему документу должны быть “франко-предприятия (Сальт, Жирона)” (Инкотермс 2000). Любые претензии касательно повреждения или потери Товара должны быть предъявлены Дистрибьютором перевозчику или агенту, взявшим на себя обязательства Дистрибьютора, чтобы произвести доставку из помещения Компании в Сальт, Жирона, Испания. Ответственность Компании перед Дистрибьютором и любым последующим владельцем или пользователем Товаров должна быть ограничена условиями, сформулированными в “Гарантийном талоне и Журнале технического обслуживания и ремонта”, предоставленными вместе с Товаром. Любая гарантия, применимая к Товарам согласно закону или предоставляемая Дистрибьютором в срок, превышающий указанный в “Гарантийном талоне и Журнале технического обслуживания и ремонта”, должна быть исключительной ответственностью и покрываться за счет Дистрибьютора.

Компания обязуется покрывать стоимость запчастей, попадающих под действие гарантии. Дистрибьютор отправит в Компанию список с дефектными частями, которые находятся на гарантии в одобренном Компанией формате, с целью получения от последнего "Разрешения на возврат товара" в течение тридцати (30) дней. Эта процедура будет обязательным требованием Компании для принятия любого возврата от Дистрибьютора.

Компания примет на себя риски повреждения или потери Товаров до их доставки, и с момента доставки Дистрибьютор принимает на себя обязательство проверить правильность функционирования Товаров, и поставить его заказчику в надлежащем виде, принимая все меры для перевозки груза, страхования груза, хранения и сборки, при необходимости. Таким образом, Дистрибьютор полностью принимает всевозможные ответственности, прямо или косвенно вытекающие из рабочего использования, транспортировки или сборки Товаров, в том числе личного или материального ущерба или любого типа повреждений, которые могут возникнуть, от дефектов Товара и до аварий, вызванных неосторожностью перевозчика, владельца или третьих лиц. Кроме того, Дистрибьютор обязуется заключить договор страхования согласно законодательству Территории для покрытия вышеупомянутых рисков, в том числе ответственности за качество Товаров и т.п., и любых других рисков. С этой целью, Дистрибьютор предоставит Компании соответствующее Свидетельство о страховании. В случае, если Дистрибьютор уведомит Компанию о наличии дефектной детали, которая может подразумевать высокую потенциальную ответственность, Компания обязуется исправить это в течение разумного периода времени. Дистрибьютор должен безоговорочно защищать и ограждать Компанию от любой ответственности, которая может потребоваться по закону, применимому к данному документу, или той страной, в которой Дистрибьютор осуществляет свою деятельность, включая, но, не ограничиваясь, случаями грубой небрежности со стороны Дистрибьютора или любого из его сотрудников или партнеров, несоблюдение уплаты любого налога или административных обязательств, которые он (Дистрибьютор) несет, исков, поданных против Дистрибьютора третьими лицами, а также раскрытия Дистрибьютором информации или ожиданий в отношении Товаров, которые не основаны на действительности.

10. Цены и скидки

Компания должна выставить счет Товарам, проданным Дистрибьютору по стандартной текущей экспортной цене Компании, с учетом того, что в это время Товары доступны для отправки на средства Компании. Затраты на упаковку, контейнеры, и перевозку, франко-борт, фрахту, страховку и другие расходы подлежат оплате Дистрибьютором и, когда Компания возьмет на себя обязательства, должен быть выставлен счет на себестоимость такой ответственности. Вышеупомянутые затраты на упаковку, контейнеры и перевозку в настоящее время включаются в цену Товаров; В случае если Дистрибьютор потребует каких-либо дополнительных или специальных упаковочных мероприятий, это будет означать дополнительные расходы для Компании помимо стандартной упаковки, эта стоимость будет оплачиваться Компанией отдельно.

11. Оплата

Стандартными условиями оплаты для Компании являются:

(а) Оплата в полном объеме в евро в Испании, если платеж получен Компанией не позднее, чем за день до рекомендуемой даты наличия Товаров.

(б) Оплата в полном объеме в евро при предъявлении отгрузочных документов в помещениях Компании в Сальт, Жирона, Испания в противовес безотзывному аккредитиву, открытому в пользу Компании и подтвержденного перед пересылкой банком в Испании.

(с) Оплата счета в течение XXX дней после отгрузки товара; все счета, сделанные из Компании Gas Gas Motos (Компания) Дистрибьютору, XXX, будут покрыты за счет гарантии банка, открытой Дистрибьютором под именем г-н XXX. Компания будет полностью способна выполнить банковские гарантии, если счета не будут выплачены вовремя.

12. Изменения в цене

Если иное не согласовано Компанией в письменной форме, Товары должны быть проданы Дистрибьютору по стандартным экспортным ценам Компании, действующим на момент отгрузки. Компания будет время от времени посылать Дистрибьютору текущий экспортный прейскурант. Компания, как правило, предварительно уведомляет Дистрибьютора относительно изменений в цене.

13. Прекращение производства - изменения в конструкции

Компания имеет право в любое время прекратить производство или продажу любой модели или моделей и должна уведомить дистрибьютора соответственно. Кроме того, Компания имеет право в любое время вносить изменения в конструкцию или модифицировать Товары, не неся никакой ответственности, в том числе любые обязательства на совершении аналогичных изменений или модификаций Товаров, ранее поставляемых Компанией. Компания уведомляет Дистрибьютора об указанных изменениях до погрузки Товаров Дистрибьютору. Дистрибьютор обязуется не изменять или модифицировать любой из Товаров, приобретенных по настоящему Договору без предварительного письменного согласия Компании, не делать ничего, что может повлиять на действительность любого из патентов, торговых марок или деловой репутации, связанных с Товарами.

14. Цены перепродажи

Товары продаются Дистрибьютору по стандартным текущим экспортным ценам Компании во время отгрузки. Дистрибьютор может установить цены перепродажи для своей торговой сети, а также окончательные предложенные цены розничной продажи, обсудив это с Компанией, и обязуется консультировать Компанию о ценовой структуре.

15. Рекламные материалы

Дистрибьютор должен заботиться о разработке и продвижении справочных материалов; Компания будет делать все возможное, чтобы оказать поддержку, если того потребует Дистрибьютор.

16. Запчасти

Дистрибьютор обязан приобрести у Компании первоначальный запас запчастей для Товаров, чтобы своевременно надлежащим образом обслуживать все Товары на Территории. Дистрибьютор должен в любое время в течение срока действия настоящего Договора иметь количество запчастей для Товаров, которое достаточно для своевременного обслуживания Товаров на Территории.

17. Бухгалтерские книги и отчётность

Дистрибьютор должен в любом случае сохранять соответствующие книги и полные и подробные отчеты о сделках, проведенных в соответствии с настоящим Договором, и должен своевременно информировать Компанию о них. Компания имеет право проверять эту информацию и документацию в любое время, когда посчитает нужным.

18. Нарушение Территории

Дистрибьютор не должен прямо или косвенно требовать заказы на Товары за пределами Территории. В случае нарушения этого пункта Дистрибьютор утрачивает все права на скидку Дистрибьютора в отношении любой продажи, которая может быть затронута. Такое взыскание осуществляется без ущерба права Компании прекратить действие настоящего Договора в соответствии с пунктом 23.

19. Дилеры

Дистрибьютор должен на собственное усмотрение назначать Дилера, чтобы способствовать реализации Товаров и оказанию услуг пользователям без предварительного письменного согласия Компании. Дистрибьютор несет ответственность перед Компанией за каждого Дилера, соблюдая все общие пункты и условия настоящего Договора.

20 . Конфиденциальность

В течение срока действия настоящего Договора и после его прекращения или истечения срока действия, независимо от причины прекращения, Дистрибьютор обязуется тщательно хранить всю конфиденциальную информацию Компании, включая, но, не ограничиваясь, прейскурант, списки клиентов, котировку, скидки, инженерно-технические данные и другую конфиденциальную техническую и деловую информацию в любой форме, касающуюся Товаров, и не будет разглашать или раскрывать данную информацию, за исключением случаев письменного разрешения Компании, или случаев, требуемых по закону или обоснованными судебным распоряжением. Дистрибьютор также соглашается с тем, чтобы сдать всю ​​служебную или конфиденциальную информацию Компании немедленно по запросу или по отмене, по истечению срока действия или прекращению действия настоящего Договора, и Дистрибьютор обязуется не оставлять копии, меморандумы или отчеты, указанной конфиденциальной информации в любой форме. Обязательства этого пункта не относятся к информации, которая находится в открытых источниках в момент раскрытия или которая после раскрытия становится доступна третьим лицам, путем опубликования, или иным способом, не по вине Дистрибьютора или его агентов или сотрудников. Все оригинальные письменные материалы, документация и технические требования в любой форме, и все производные работы, происходящие и созданные Дистрибьютором в соответствии с настоящим Договором, должны считаться услугами, оказываемыми по заданию, и все авторские права, торговые марки и другие права собственности будут принадлежать исключительно Компании. Дистрибьютор настоящим соглашается, без компенсации, присваивать собственность всех прав Компании и будет заключать документы, какие Компания обоснованно может потребовать, чтобы подтвердить данное ​​присвоение.

21. Торговые марки - права промышленной собственности

Дистрибьютор понимает и признает, что посредством покупки или перепродажи Товаров по настоящему документу, они не получают права на лицензию, фактическую или подразумеваемую, ни под каким патентом, торговой маркой или авторским правом сейчас или в будущем, которые принадлежат или контролируются Компанией. Торговые марки, торговые названия и защищенные авторским правом материалы, используемые Компанией, должны остаться исключительной собственностью Компании. Дистрибьютор должен указать во всех котировках, записях и счетах, касающихся Товаров, что они - Товары Компании, и Дистрибьютор не должен предлагать Товары для продажи ни под какой другой торговой маркой или товарным знаком. Дистрибьютор должен гарантировать, что каждый договор, заключенный с Дилером, включает положения этого пункта.

Кроме того, Дистрибьютор должен немедленно сообщить Компании о любом нарушении или предполагаемом нарушении Торговых марок или других прав промышленной собственности, связанных с Товарами, и должен сотрудничать с Компанией в защите указанных прав.

22. Срок действия

Настоящий Договор действует с даты заключения и до ее окончания, в том числе XXX от XXX XXX, и может быть автоматически продлен на последующий срок на один год, после утверждения целей для каждого из указанных сроков, если ни одна из сторон не дает письменное уведомление другой стороне о своем решении не продлевать действие настоящего Договора не менее чем за два месяца до начала истечения первоначального срока или любого длительного срока действия настоящего Договора.

23. Прекращение действия Договора

Этот Договор может быть прекращен:

(a) Любой из сторон, в случае нарушения другой стороной любого из ее обязательств в соответствии с этим Договором (включая, но, не ограничиваясь, обязательства Дистрибьютора удовлетворения минимально требуемой закупки и оплаты любой суммы Компании согласно этому Договору), если такое нарушение не устранено в течение пятнадцати дней (15) после письменного уведомления о подобном нарушении.

(b) Любой из сторон, в случае, если подано ходатайство, с требованием объявить сторону, разрывающую Договор, временно неплатежеспособной или банкротом или объявить об аналогичной ситуации; сторона, разрывающая Договор, объявляется временно неплатежеспособной или банкротом; или подано ходатайство, подтверждающее неплатежеспособность или несостоятельность стороны, разрывающей Договор, удовлетворить свои стандартные платежные обязательства.

(c) Компанией, в любое время, в том случае, если действующие акционеры прекращают владеть, по крайней мере, 51% акционерного капитала Дистрибьютора, г-н XXX прекращает свои управленческие полномочия над Дистрибьютором.

(d) Автоматически, если Компания и Дистрибьютор объединяются под новой, совместной юридической организационной структурой.

24 . Процедура прекращения Договора или истечения срока его действия

(а) После прекращения действия или истечения срока действия Договора, Дистрибьютор должен немедленно прекратить использовать слова или знаки "GAS GAS" как часть наименования юридического лица или наименования фирмы. Дистрибьютор должен немедленно прекратить любое использование, прямое или косвенное, указанных слов и знаков и в последующем не использовать в связи с коммерческой деятельностью любые слова, названия, выражения или фразы, напоминающие указанные слова или знаки.

(б) По истечении или прекращении действия настоящего Договора любой из сторон, любой заказ или заказы, принятые Компанией и не отправленные на момент истечения или прекращения действия Договора, могут быть на усмотрение Компании завершены или отменены полностью или частично. После истечения срока действия или прекращения действия настоящего Договора принятие или совершение Компанией заказов от Дистрибьютора не должно рассматриваться ни как возобновление настоящего Договора, ни как отказ от истечения или прекращения действия Договора.

(с) Никакая компенсация не должна выплачиваться Компанией Дистрибьютору по причине истечения или прекращения действия Договора.

Компания оставляет за собой право по своему усмотрению купить любой или все Товары, которые могут остаться непроданными Дистрибьютором на момент истечения или прекращения действия Договора, по цене, которая должна быть согласована с Дистрибьютором после проверки Товара или по себестоимости, в зависимости от того, что меньше, и Дистрибьютор обязуется продать и поставить такие Товары Компании после письменного уведомления и предложения произвести платеж, если этот платеж поступит не позднее 30 дней после истечения срока действия или прекращения действия настоящего Договора.

(е) Компания обязуется рассмотреть по истечении или прекращении действия настоящего Договора наличиезапчастей, находящихся в собственности Дистрибьютора и принять возврат в помещения Компании всех запчастей, которые находились у Дистрибьютора в течение менее двух лет. После получения таких частей в хорошем состоянии, при оплаченной перевозке, Компания засчитает Дистрибьютору ценность запчастей, возвращенных по текущим экспортным ценам Компании на момент их получения, по меньшей максимальной скидке, действующей на тот момент, или альтернативной по себестоимости, по которой запчасти были приобретены какой уровень является меньшим, менее в любом случае плата за обработку груза 15%. Любые части, хранящиеся в течение более двух лет, будут приниматься для возврата только на усмотрение Компании. Любые кредиты или денежные суммы, причитающиеся по истечении или прекращении действия Договора одной из сторон другой стороне, будут выплачены в виде банковского чека.

(е) Истечение или прекращение действия настоящего Договора, независимо от причины прекращения действия, не должны освобождать ни одну из сторон от ответственности и обязательств, изложенных в настоящем Договоре, которые (I) стороны точно согласовали, должны остаться в силе после истечения или прекращения действия Договора, (II) остаться, для их выполнения или (III) по своему характеру будут предназначены для применения именно после любого такого истечения или прекращения действия Договора.

25. Уведомления

Любое уведомление или другая рассылка, требуемые или разрешенные по настоящему документу, должны быть в письменной форме и должны быть (на выбор стороны, дающей такое уведомление или рассылку): (i) доставлены лично, (ii) посланы заказным письмом с уведомлением о вручении, или любым другим подобным образом, который гарантируют подтверждение доставки, или (iii) переданы в виде факсимиле, сторонам по следующим адресам:

(A) Если в Компанию:

Г-н Рамону Пуэнте Маргалефу

Gas Gas Motos, S.A.

Каррер Юнисеф, 17 (промпарк Торремирона)

17190 - Сальт

Жирона, Испания

Факс: +34 972 406163

Для передачи: г-н Рамону Пуэнте Маргалефу

(B) Если Дистрибьютору:

Г-н XXX

XXX

XXX

XXX

Факсимиле: XXX

Для передачи: Г-н XXX

Все уведомления и другая рассылка, должны быть своевременно предоставлены к (I) сроку доставки, если доставлены лично; (II)в течение семи (7) дней после отправки, если они отправлены международной авиапочтой; или (III) на следующий день после даты, на которую разборчиво написанная копия получена адресатом, если уведомления или рассылка отправлены в виде факсимиле. Любая из сторон может изменить свой адрес подобным уведомлением других сторон.

26. Прочие положения Договора

26.1. Расходы. Все понесенные расходы, которые могут возникнуть в связи с переговорами, подготовкой и выполнением данного Договора и сделок, предусмотренных настоящим документом, покрываются стороной, осуществляющей эти сделки.

26.2. Налоги. Все налоги (кроме налогов, взимаемых с доходов), связанные с выплатами и выполнением настоящего Договора и сделок, предусмотренных настоящим документом, должна понести сторона, ответственная за сделки в соответствии с действующим законом.

26.3. Расходы при невыполнении обязательств по Договору. Если одна из сторон настоящего документа ("Сторона-нарушитель") не выполняет любое из своих обязательств в соответствии с этим Договором, Сторона-нарушитель должна по требованию заплатить стороне, стремящейся осуществить такие обязательства ("Потерпевшая сторона"), все издержки и расходы (включая, без исключения, сборы и обоснованное вознаграждение адвоката и юридической помощи в Судах ("Судебный поверенный") Потерпевшей стороны, даже если их вмешательство не было обязательным), если таковые имеются, в связи с осуществлением настоящего Договора, Потерпевшей стороной в отношении такого невыполнения обязательств.

26.4. Название пунктов. Названия пунктов настоящего Договора предназначены только для справочных целей и не предназначены для описания содержания соответствующих пунктов, при этом они не представляют собой обязательства, сроки или условия настоящего Договора.

26.5. Приложения. Все Приложения, упомянутые здесь, прилагаются к настоящему документу, должным образом выполненные сторонами и сделаны частью данного Договора.

26.6. Условие о неотказе от права. В соблюдение любого пункта настоящего Договора может быть отказано стороной, наделенной правом потребовать такое соблюдение, но такой отказ должен быть в письменной форме. Никакой отказ от любого пункта не должен толковаться как длящийся отказ от этого пункта, или как отказ от какого-либо другого пункта.

26.7. Обязывающее действие, передача прав. Настоящий Договор является обязательным и действует в интересах сторон и их соответствующих наследников и преемников, которые должны быть связаны условиями настоящего документа. Ни одна из сторон не может передавать все или часть своих прав и обязательств по настоящему документу.

26.8. Взаимодополняющие права. Права и средства защиты, предусмотренные настоящим Договором, являются взаимодополняющими и не исключают любых прав и средств защиты, предусмотренных сторонам в соответствии с законом или в соответствии с настоящим Договором.

27. Применимое право

Настоящий Договор регулируется во всех отношениях, включая законность, толкование и действия по общему праву Королевства Испании без учета каких-либо местных законов.

28. Юрисдикция

Во всех отношениях настоящего документа, стороны прямо подчиняться юрисдикции Судей и Судам Жироны (Испания) и отказываются от любой другой юрисдикции, на которую они могут иметь право.

29. Полнота Договора - замена

Настоящий Договор отменяет и заменяет любые другие Договоры, заключенные раннее или в данный момент находящиеся в силе между сторонами в отношении предмета настоящего Договора, и содержат полное согласие сторон. Они могут быть изменены или исправлены только путем уведомления в письменной форме, оформленной надлежащим образом, уполномоченными представителями обеих сторон.

В подтверждение чего, стороны поручили своим уполномоченным представителям подписать и доставить настоящий Договор, в указанную выше дату.

GAS GAS MOTOS, С.А. XXX

Подпись: Подпись:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Рамон Пуэнте Маргалеф XXX

Приложение 1

Товары

Согласно настоящему документу Товар – это мотоциклы, предназначенные для эндуро-кросса и кросс-кантри, с двух- и четырехтактными двигателями, и мототриала под торговой маркой "GAS GAS".

Приложение 2

Территория

Территория включает в себя XXX.

Приложение 3

Минимально требуемые закупки

МОТОЦИКЛЫ

• Сезон 1 (август XXX - июль ХХХ):

XXX эндуро и кросс-кантри мотоциклов

      XXX триальных мотоциклов

XXX всего мотоциклов (расчетная доля XXX% на официальном рынке импорта)

* Сезон 2 (август XXX - июль ХХХ) :

XXX эндуро и кросс-кантри мотоциклов

      XXX триальных мотоциклов

XXX всего мотоциклов (расчетная доля XXX% на официальном рынке импорта)

• Сезон 3 (август XXX - июль ХХХ):

XXX эндуро и кросс-кантри мотоциклов

XXX триальных мотоциклов

XXX всего мотоциклов (расчетная доля XXX% на официальном рынке импорта)

Запчасти

• Сезон 1: XXX евро за запчасти для эндуро, кросс-кантри и триальных мотоциклов

* Сезон 2: XXX евро за запчасти для эндуро, кросс-кантри и триальных мотоциклов

Формула расчета: ​​(XXX мотоциклов Сезон 1 + 50% XXX мотоциклов Сезон 2) х XXX евро/мотоцикл

• Сезон 3: XXX евро за запчасти для эндуро, кросс-кантри и триальных мотоциклов

Формула расчета: ​​(XXX мотоциклов Сезон 2 + 50% XXX мотоциклов Сезон 3) х XXX евро/мотоцикл

Приложение 4

Прочие существенные требования

- Всех нынешних дилеров GAS GAS будет посещать, а также других потенциальных дилеров, каждого дилера будут посещать на первоначальном этапе два раза в год, затем частота посещения будет зависеть от важности и активности дилеров.

- Аккредитив в размере XXX евро.

- Каждый год до 1 августа Дистрибьютор будет предоставлять весь годовой отчет за каждый месяц и его копию с августа по июль включительно.

- Дистрибьютор всегда будет подтверждать заказы не позднее, чем за два месяца.

- Оригинальные запчасти должны быть приобретены непосредственно в нашем официальном отделе по производству запчастей.

- Дистрибьютор уведомит Компанию о неоригинальных запчастях, с которыми он работает.

- Цены с разбивкой в соответствии с GAS GAS и конкурентов оцениваются каждые 6 месяцев.

- Обновленный список и карта дилеров, а также план увеличения их числа для следующих сезонов:

Минимальное число дилеров

- Конец 1 сезона: XXX

- Конец 2 сезона: XXX

- Конец 3 сезона: XXX

- Размер рынка и дробление акций каждые 6 месяцев на мотоциклы эндуро с 2х-тактными двигателями (модели: 125, 200, 250 и 300) и 4х-тактными (модели: 250 и 450) и триальные мотоциклы.

- План экстренных мероприятий.

- Ежемесячный отчет о наличии мотоциклов на складе Дистрибьютора.