**Как открыть хостел?**

На сегодняшний день для каждого из нас существует свобода выбора деятельности. Хочешь – работай в сфере рекламы. Хочешь – стань инженером. Но что делать, если Вы считаете, что способны на большее? Выход из такой ситуации очевиден – необходимо открыть собственное дело. Вот только, к сожалению, не у каждого хватает решимости это сделать. Впрочем, это достаточно легко объясняется – морока с документами, вопросы по ведению бизнеса, отсутствие знаний в той или иной сфере, неуверенность в прибыльности дела. Но все это отходит на второй план, ведь теперь у Вас есть уникальная возможность приобрести франшизу.

**Что такое франшиза?**

Купить франшизу, как правило, предлагают всемирно известные компании, имеющие бренды, которые завоевали доверие и популярность среди потребителей. Это означает то, что Вы будете владельцем собственного бизнеса, но при этом продвигаться будете под общей торговой маркой. Согласитесь, это является весомым преимуществом. Более того, Вам будут предоставлены образцы готовых бизнес-планов, наиболее оптимальные стратегии продвижения (даже с учетом Вашего региона), рекламные промо-материалы. Поскольку компании, предлагающие приобрести франшизу, сами заинтересованы в успехах своих франчайзи (люди, покупающие франшизу), то Вы смело можете рассчитывать на помощь в этом нелегком начинании. Хотя, почему нелегкого? Вот если Вы создаете собственный бизнес с нуля, не имея при этом известного бренда или торговой марки, то существенная часть бюджета будет уходить именно на продвижение или рекламу – то есть, это достаточно сложно. А в данном случае Вы просто покупаете франшизу и предлагаете услуги своим потенциальным клиентам под эгидой известной компании.

**Какую франшизу выбрать?**

Современные компании предлагают будущим бизнесменам огромное количество франшиз, а, следовательно, и направлений, в которых им предстоит работать. Но какое направление может быть гарантированно прибыльным? Пожалуй, среди всех направлений можно выделить одно – франшиза хостела. Открыть хостел с нуля – дело крайне сложное. Только подумайте – Вам придется не только выполнять такие простые задачи, как аренда помещения, закупка мебели, получение лицензии и прочее, но и серьезно взяться за продвижение Вашего хостела и его рекламу. А ведь помимо Вас наверняка работают и множество конкурентов, которые уже давно функционируют на современном туристическом рынке. И обойти их, даже если Вы будете гарантированно предоставлять качественные услуги своим клиентам, будет очень непросто.

Совсем другое дело с франшизой. Поскольку Вы будете продвигаться под известной сетью хостелов, то и клиенты, соответственно, будут Вам больше доверять. А вместе с тем, как мы уже упоминали, Вам будут предоставлены все необходимые материалы и документация для успешного старта Вашего нового бизнеса.

**«Хочу открыть хостел! Но у какой компании купить франшизу?»**

Прежде всего, необходимо обращать внимание на то, сколько компания существует на рынке. Согласитесь, если компания функционирует несколько месяцев и уже предлагает купить франшизу, то это очень странно. Конечно, бывают исключения, но они лишь подтверждают правило. Поэтому к данному пункту стоит отнестись со всей ответственностью. Зачем Вам хостел, который не будет приносить прибыль?

Если рассматривать хостел в качестве покупки франшизы, то необходимо учитывать и его известность среди клиентов. Мы уже упоминали насчет срока функционирования на рынке, но это – совсем другое. Допустим, сеть хостелов существует уже пять лет, но принимают своих посетителей они только в одной стране. Тоже весьма странное предложение, не правда ли? Если сеть «раскручена» только в одной стране, то раскрутить ее в других странах будет весьма затратным занятием.

К чему мы это? Если Вы уже устали искать в Интернете «франшиза хостел купить», то у нас для Вас есть уникальное предложение, а именно – покупка франшизы сети хостелов, которые расположены по всему миру. И это не шутка – хостелы сети «Nice Hostel» расположены по всему миру (а если быть конкретнее, в 19 странах). Уникальный сервис, гостеприимность, лучшие традиции хостелов соединились в «Nice Hostel» - и отличным подтверждением этого являются восторженные отзывы каждого клиента.

Хотите быть уверенным в прибыльности собственного бизнеса? Хотите дарить людям радость и быть финансово обеспеченным человеком? Тогда Вам однозначно стоит присмотреться к нашему предложению.

**В чем выгода нашего предложения?**

Мы понимаем, что практически у каждого человека, который захотел открыть собственный бизнес в этом направлении, может возникнуть вопрос – а как открыть хостел? И этот вопрос содержит в себе огромное количество мини-вопросов – начиная от разработки концепции и заканчивая основными правилами туристической сферы. Но к чему все эти сложности, если Вы можете начать зарабатывать сразу после открытия хостела?

Только подумайте, что Вам не придется сидеть неделями и ждать, когда Вас посетит первый клиент. При помощи нашего уникального сервиса бронирования и продвижения, каждый потенциальный клиент, который захочет остановиться в Вашем городе, сразу увидит именно Ваш хостел. Все, клиент Ваш. Кстати, и прибыль тоже.

Беспокоитесь, что в процессе продвижения у Вас могут возникнуть проблемы? Или Вы хотите узнать все тонкости туристического бизнеса? Тогда наши высококвалифицированные консультанты с удовольствием ответят на все Ваши вопросы и предоставят Вам необходимую информацию.

Так чего же Вы ждете? Вы можете прямо сейчас подать заявку на приобретение франшизы всемирной известной сети хостелов «Nice Hostel» и наши специалисты свяжутся с Вами для уточнения всех деталей. Поверьте, открытие хостела – не мечта, а доступная реальность. Более того, эта реальность, которая может быть воплощена Вами уже в скором времени. Начните свой бизнес сейчас, а мы позаботимся о том, чтобы он был прибыльным!