**Как учесть все нюансы при продаже бизнеса?**

В настоящее время стремительные обороты популярности набирает готовый бизнес. Казалось бы, еще относительно недавно начинающие предприниматели могли довольствоваться исключительно покупкой франшизой.

Но теперь, благодаря специализированным компаниям, деятельность которых заключается в подборе бизнеса, согласно критериям клиентов, этот процесс максимально упрощен. Тем не менее, многие покупатели и продавцы бизнеса сталкиваются с проблемами, связанными с данным процессом. Что необходимо знать, прежде чем обращаться к компаниям, предоставляющим подобные услуги?

• Возраст компании. Компания, которая недавно начала свою деятельность, вероятней всего, не имеет материальных и нематериальных активов, которые позволяют предоставлять высококачественные услуги.

• Документация. В случае если компания готова предоставить необходимую документацию по тому или иному бизнесу, Вы можете быть уверены, что не имеете дело с мошенниками.

• Сертификация организации. Качество и профессионализм любого бизнес-брокера достаточно легко проверить. Если он является специалистом в своей области, то он сможет ответить на интересующие Вас вопросы по поводу конкретного бизнеса.

• Договор. Как правило, большинство недобросовестных компаний пытаются взять на себя обязательства, выполнить которые им просто не по силам. Если при переговорах Вам не предлагают заключить договор, в котором будут расписаны права и обязанности сторон, то специалисты данной компании вряд ли обладают высокой квалификацией.

Необходимо помнить, что продажа бизнеса – крайне ответственный процесс, требующий немало усилий и ответственности. И если Вы хотите продать собственный бизнес быстро и выгодно, то не следует обращаться к неквалифицированным посредникам, которые не будут предпринимать никаких усилий по оптимизации процесса продажи Вашего бизнеса.

Мы согласны, что в настоящий момент среди огромного количества компаний, предоставляющих услуги по сопровождению сделок купли-продажи бизнеса, достаточно сложно найти наиболее квалифицированных специалистов. И это вполне объяснимо, ведь все высококвалифицированные специалисты уже работают в официальном Центре Продаж Бизнеса! Именно в этой компании Вам помогут продать бизнес, подобрать бизнес, исходя из Ваших требований, или провести консалтинговые и аудиторские услуги.

Не хотите беспокоиться о том, как пройдет сделка? Тогда смело обращайтесь в Центр Продажи Бизнеса!