Практика показывает, что далеко не все банки спешат с выдачей краткосрочных и долгосрочных кредитов, особенно когда дело касается индивидуальных предпринимателей и небольших фирм. Для малого и среднего бизнеса кредитование же является чуть ли не единственной возможностью расширить и укрепить свое дело. Управляющая компания НИКОЛЬ пыталась узнать, почему сегодня финансовые учреждения так строги с выдачей кредитов.

1. **Особенности деятельности предприятия**

Если фирма работает не более полугода, то надеяться на получение кредитных средств не стоит. Минимальный срок существования бизнеса на рынке, который берут во внимания банки, - год и больше. Еще один нюанс – отрасль экономики, в которой работает или будет работать частный предприниматель или юридическое лицо. Банки отказываются кредитовать малоперспективные сектора экономики, такие как добывающая отрасль, охота, рыболовство, сельское и лесное хозяйство. И даже если вам удалось получить деньги для «проблемных» секторов, то их лимит достаточно ограничен, и не всегда отвечает реальным потребностям рынка. Спасти молодой бизнес в такой непростой ситуации призваны специальные кредитные программы, например, стартапы (Start-up), но и здесь возникает ряд нюансов. Хороший и адекватный бизнес-план сможет смягчить ситуацию, но все же единственным верным вариантом для начинающего бизнеса является поиск влиятельных поручителей.

1. **Состояние документации**

Проблемы с документами - еще одна причина в отказе выдачи кредита. Специалисты советуют привести абсолютно всю документацию (бухгалтерскую, юридическую, финансовую, техническую) в полный порядок перед тем, как обращаться к кредитору. Если документы будут соответствовать законодательству, и вся информация в них будет правдивой, банк охотно пойдет на следку с заемщиком.

1. **Кредитная история**

Испорченная кредитная история почти всегда является четким сигналом для банка в отказе предоставления займа. Просроченные оплаты, задержки в погашении кредита, нежелание идти на контакт с работниками банка в прошлом может негативно отобразиться на дальнейшей судьбе предпринимателя или фирмы. Согласно законодательству РФ, кредитные истории заемщика хранятся на протяжении 15 лет. Крупные финансовые учреждения никогда не согласятся на выдачу денежных средств «проблемному» клиенту. Конечно, можно подыскать банки, которые не столь категоричны в подходе к кредитной истории, но такое «легкомыслие» со стороны кредитора может обернуться более высокими процентами и жесткими условиями сотрудничества.

Кроме явных причин отказа в получении денежных средств, ежедневно предприниматели сталкиваются и с рядом других «сложностей»:

* затягивание сроков рассмотрения заявки. Часто сотрудники банков не соблюдают сроки по принятию решения на месяц, в то и больше. Здесь прослеживается тенденция – чем более надежный банк и низкий процент займа, не дольше рассматривается возможность выдачи кредита.
* покупка страховки. Почти каждый второй случай получения займа связан с принудительной покупкой страховки. В момент подписания договора проследите, стоит ли галочка в графе «Страховка». Иногда сотрудники финансовых учреждений без уведомления клиента оформляют страховку, которая, по законам РФ, не может являться обязательным условием получения кредита.
* кредиты без поручителя/обеспечения. Данное словосочетание является чуть ли не самым популярным рекламным трюком, который используют банки и кредиторские союзы для приманки клиентов. На самом деле получение денежных средств без обеспечения реально только для потребительского кредитования, и то под высшие проценты. Если говорить о кредитовании бизнеса, то лишь 10% учреждений готовы кредитовать малый и средний бизнес без предоставления обеспечения (поручителя, заставы).

Как видите, кредитование бизнеса – достаточно проблемный вопрос. Здесь необходимо разбираться во всех тонкостях банковского рынка и множестве нюансов, которые часто играют решающую роль в принятии решений банком. Управляющая компания НИКОЛЬ имеет огромный опыт работы на рынке кредитования, и мы стремимся передать все знания нашим клиентам. Мы предлагаем помощь в оформлении заявки, сборе и подготовке необходимых документом, детальные консультации, поиск наиболее удобных условий получения кредита и сопровождения клиента на всех встречах с сотрудниками банка.

Сотрудничество с нами – залог успеха и процветания.