**Как бизнес-обучение в Vertex способствует росту прибыли компаний**

Практически во всех коммерческих сферах деятельности от менеджеров по продажам зависит уровень прибыльности компании. Бизнес-обучение помогает стать настоящими профессионалами именно этим специалистам. И чем лучше они обучены, тем больше будет продаж товаров или услуг компании, что, в свою очередь, повысит ее доходность.

Если Вы руководитель какой-либо фирмы/организации, подумайте, насколько Ваши сотрудники из отдела продаж эффективны? Сколько они приносят Вам прибыли с учетом выплачиваемой им ежемесячной зарплаты? Недостаточно? Тогда вполне возможно, что им попросту не хватает знаний и навыков, чтобы продавать в разы больше. Решить эту серьезную проблему готовы мы, организовав для Ваших менеджеров бизнес-обучение!

Но что же означает это определение? Всё просто – это способ получения специального образования для повышения продаж.

Каких целей достигают сотрудники компаний после посещения наших бизнес-тренингов:

* Рост объемов продаж;
* Увеличение собственной эффективности;
* Способствование расширению доли фирмы на рынке;
* Повышение доходности компании;
* Объективная оценка своей профессиональной квалификации;
* Улучшение имиджа коммерческой организации;
* Выявление собственного трудового потенциала.

Наше бизнес-обучение помогает на 100% достигнуть всех вышеперечисленных целей! Это не просто «походил и забыл», а получение реальных навыков по продажам, которые можно использовать на практике с первого же рабочего дня после окончания тренингов.

Чем отличается бизнес-образование от традиционного:

* Направленность на расширение потенциала после формирования конкретных навыков;
* Только активные способы обучения с участием обучающегося в получении познаний и приобретения навыков;
* Нацеленность на решение значимых практических вопросов, достижение определенных результатов;
* Поиск единственно правильного ответа, а не допустимого результата;
* Уровень достижения запланированных задач контролирует тот, кто обучается.

Бизнес-обучение играет очень значимую роль в деятельности компании. Даже два высших образования не помогут приобрести практические навыки в сфере продаж. В университетах зачастую даются только теоретические познания, именно поэтому стала популярной фраза: «Забудьте всё, чему Вас учили в университете». Сталкиваясь в реальной жизни с различными ситуациями, касающимися бизнеса, многие выпускники не знают, что им делать. Наши же тренинги устраняют пробелы в практической части их образования.

А так как время не стоит на месте и появляются новые методологии продаж и ведения дел, то даже опытные сотрудники компаний, которые раньше были «на коне», могут испытывать дефицит знаний и навыков в своей сфере деятельности.

Именно поэтому наша компания Vertex организовывает бизнес-обучение для менеджеров из отделов продаж. Исключительно актуальные умения и свежая информация преподносятся в удобоваримой форме всем нашим обучающимся.

Что должен уметь менеджер по продажам после наших тренингов:

* При первом знакомстве с клиентом определять его тип личности и способ принятия им решений (незамедлительно, с опаской, обдуманно, с колебаниями и т.д.).
* Распознавать клиентские потребности, даже те, что не видны на поверхности (довольно сложно это делать, но наше бизнес-обучение поможет этому научиться);
* Старательно и с большой настойчивостью развивать ожидания покупателей;
* Проявлять тактичность при рекомендациях, чтобы клиент считал, будто он сам до этого додумался;
* Вовремя подмечать недовольство клиента и сразу же менять курс разговора с целью понижения степени его неудовлетворенности.

Почему не стоит экономить на возможности пройти бизнес-обучение:

* Наш тренинг помогает «перезагрузиться» – избавиться от нерабочих схем продаж и начать использовать новые методы с более высокой эффективностью;
* Регулярно посещающие бизнес-тренинги сотрудники всегда в курсе актуальнейших событий в нужном им направлении и владеют новейшими рабочими навыками;
* После прохождения обучения в компании Vertex Ваши менеджеры научатся выстраивать долгосрочные деловые отношения;
* Освоенные на нашем тренинге знания и полученные навыки позволят подстраховаться от «системных сбоев». Сотрудники научатся контролировать свои эмоции, управлять своим потенциалом, проявлять креативность в ходе работы.

Бизнес-обучение нужно не только обучающимся, но не в меньшей степени и руководителям компаний. Ведь чем правильнее осуществляет свою деятельность сотрудник, тем выше эффективность его труда и выше уровень доходности компании.

Сэкономив на повышении квалификации своих сотрудников, директор фирмы может значительно больше потерять в будущем, когда устаревших навыков и знаний его давно не обучавшихся специалистов не хватит для повышения продаж и освоения новых горизонтов.

Преимущества бизнес-обучения в компании Vertex:

* Преподавание только новейших и самых эффективных приемов продаж;
* Способствование обретению уверенности в любой сфере реализации товаров/услуг;
* Прививание навыков конвертации любого конфликта с клиентом в потенциал для решения проблемы с учетом обоюдных интересов;
* Обучение налаживать деловые отношения даже с самыми трудными покупателями;
* Превращение обычных навыков продаж в полноценную систему, которая позволит продавать что-либо с более высокой результативностью.

Освоение бизнеса не всем по плечу. Однако наше бизнес-обучение организовано таким образом, чтобы оно было полезно даже для тех, у кого нет таланта к продажам. Любые Ваши сотрудники, которые хоть как-то связаны с продажами и клиентам, после посещения наших тренингов смогут более грамотно осуществлять свою работу, улучшая тем самым показатели прибыльности и имидж Вашей компании.

Вне всякого сомнения, что каждый руководитель компании тратит огромные деньги на ведение своего бизнеса. Это и организация рабочих мест и зарплаты, и техника, и налоги, и многие другие аспекты, требующие колоссальных расходов. При этом важна не только окупаемость, но и прибыльность от этой деятельности. А последняя напрямую влияет от эффективности работы сотрудников компании.

Чтобы Ваши менеджеры по продажам работали с максимальной эффективностью, разработано бизнес-обучение от Vertex! Процесс обучения проходит в форме тренинга.

Какие выгоды извлечет для своего бизнеса руководитель обучаемых сотрудников:

1. Многократный рост уровня продаж;
2. Увеличение доходности фирмы;
3. Больше клиентов, говорящих «да»;
4. Более квалифицированные специалисты;
5. Повышение положительного имиджа компании;
6. Оптимизация рабочих ресурсов;
7. Использование трудового потенциала на максимум.

Как видите, бизнес-обучение – это не просто какой-то там тренинг, а возможность роста компании и ее сотрудников во всех смыслах этого слова. И чем больше Ваших специалистов из отдела продаж пройдут обучение в Vertex, тем лучше будут перспективы у Вашего дела.

Среди наших экспертов полно профессионалов в сфере продаж, которые имеют за плечами многолетний опыт соответствующей деятельности и доступ к последним методологиям. Именно такое сочетание испытанных временем схем и новых способов ведения бизнеса позволяет нашим специалистам делиться с Вашими сотрудниками исключительными познаниями и передавать им на 100% рабочие навыки в области продаж.

Бизнес-обучение в Vertex на сегодняшний день является одним из лучших тренингов в России. Нас выбирают тысячи различных компаний со всей страны. У каждой из них своя сфера деятельности, но также любая из них преследует одну и ту же цель – рост продаж!

Почему тренинги по бизнесу лучше проходить у нас:

* Наши тренеры обладают неистощимым багажом знаний;
* Каждый из наших специалистов имеет практический опыт продаж;
* Цены на наше обучение сравнительно невысокие в масштабах рынка;
* Любая преподаваемая нами информация может применяться на практике;
* После наших тренингов менеджеры компаний выводят их на новый этап развития.

Не упускайте возможность организовать для сотрудников Вашей компании бизнес-обучение в Vertex! Только здесь они получат все необходимые для эффективных продаж навыки и умения, которые будут им привиты лучшими «продажниками» в России!