

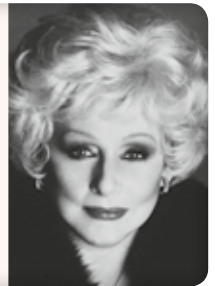
Информация для ЛИДЕРОВ

РОССИЯ
СЕНТЯБРЬ 2017

6 важных дел Лидера на сентябрь

Не так важно то, что с нами происходит, сколько то, как мы на это реагируем. Развивайте радостную сторону своей жизни. Задумывались ли вы когда-нибудь о том, что иногда, когда с нами случается что-то плохое, в будущем оказывается, что это случилось к лучшему? А часто это происходит именно так. Поэтому ищите в тучах серебряные нити. Они там есть!

Mary Kay



1



С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ, КОМПАНИЯ!

Дорогие Лидеры! 13 сентября – особенный день как для вас, так и для нас, ведь это День рождения Компании. В этом году «Мэри Кэй» исполняется 55 лет! 55 лет успеха и процветания, множество красивых, успешных и счастливых женщин, мечты, которые сбываются – и все это ваша заслуга! Мы благодарим вас за вашу любовь к продукции «Мэри Кэй», за энтузиазм, бескорыстие и верность идеалам Мэри Кэй Эш. Спасибо, что вы с нами! И пусть юбилейный год станет для вас успешным!

2



ПОПРОБОВАТЬ ВОСХИТИТЕЛЬНУЮ НОВИНКУ СЕНТЯБРЯ – БИОЦЕЛЛЮЛОЗНУЮ МАСКУ TIMEWISE REPAIR®!

Протестировать ее самой и предложить своим Консультантам и клиентам. Совет: обязательно рекомендуйте Консультантам продавать маску вместе с антивозрастной системой TimeWise Repair® или системой TimeWise® «Чудо-набор™» и делайте это сами. Таким образом, покупатели получают дополнительный эффект от маски, а вы – рост продаж вашей Бизнес-Группы и репутацию прекрасного специалиста.

3



НАЧАТЬ СОБИРАТЬ КОЛЛЕКЦИЮ НОВЫХ БОНУСОВ

Удобный рюкзак с модным принтом, стильные перчатки и уютный шарф не только дополняют ваш осенний образ, но и послужат лишним напоминанием, что вы – победительница во всем. А получить этот прекрасный комплект вам поможет «Моя программа постоянства».

4



НАЧАТЬ ГОТОВИТЬСЯ К ЮБИЛЕЮ КОМПАНИИ

Провести тематическую вечеринку или мастер-класс и написать об этом захватывающий пост в соцсетях (не забудьте юбилейный хэштег #marykayrussia25). А может быть, принять очередной вызов от Компании и взять новую высоту? Решать только вам. Рекомендуем оба способа!

5



ПРИВЛЕКАТЬ БОЛЬШЕ КОНСУЛЬТАНТОВ

Расскажите на мастер-классе, что в сентябре, при заказе стартового набора, новички получат эксклюзивную золотую сумку и прозрачную губную помаду True Dimensions™ оттенка «Розовый шик». Золотой – цвет победительниц, а хорошая помада способна поднять самооценку до самых небес.

6



УЧИТЬ И УЧИТЬСЯ

Сентябрь – месяц знаний, не бойтесь ими делиться: обучайте и выращивайте новых Лидеров, рассказывайте клиентам о возможностях бизнеса с «Мэри Кэй», проводите больше мастер-классов и гостевых вечеров. И не забывайте оттачивать собственные знания, ведь они – ступени, заложенные в Лестницу успеха.

ЮБИЛЕЙНЫЙ ГОД НА ПОРОГЕ!

СЕНТЯБРЬ

Мэри Кэй Эш говорила, что все мы – ангелы с одним крылом, чтобы взлететь, нам нужно обнять друг друга. И Компания помнит об этом: пока вы помогаете нам улучшать жизнь женщин по всему миру, мы помогаем вам стать успешнее. Например, продолжаем вручать замечательные бонусы, которые можно и нужно использовать для развития своего бизнеса: поощрять хозяйку мастер-класса, новую клиентку или самого активного Консультанта.

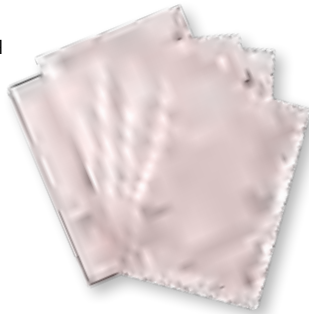
КАКИЕ ЖЕ БОНУСЫ ЖДУТ ВАС В СЕНТЯБРЕ?

ПРОДАЖИ

ПРИВЫКЛИ БЫТЬ ПЕРВОЙ ВО ВСЕМ?

Так торопитесь попробовать новую биоцеллюлозную лифтинг-маску TimeWise Repair™. Она, как и другие новинки, доступна для заказа с 1 сентября. Кроме того, вы получите набор печатных материалов.

С 18 по 30 сентября, приобретая набор из двух упаковок, вы получаете печатные материалы, а также купон на дополнительную скидку 500 руб. на покупку средств по уходу за кожей в этом же заказе объемом от 4.00 б.е. А эти средства вам пригодятся обязательно, ведь они усиливают эффект маски! Продавайте маску в комплекте с наборами, это полезно для вашего бизнеса!



Код спецпредложения**:
126256

БОНУС ЗА 16.00 Б.Е.

Щетка для глубокого очищения лица Skinivorate™ – не только приятный и полезный аксессуар по уходу за кожей, но и незаменимый инструмент при проведении мастер-класса. Ее розничная цена – 3 200 руб., но только в сентябре она может стать вашей совершенно бесплатно. Достаточно сделать единовременный заказ на **16.00 б.е.** – и бонус* ваш!



БОНУС К ЮБИЛЕЮ КОМПАНИИ

Особенный месяц – особенные бонусы! Всех, разместивших единовременный заказ от 4.00 б.е. с 1 по 30 сентября, ждет сюрприз ко дню рождения Компании: плед и валик ярко-сиреневого цвета!



КОМПЛИМЕНТЫ ТВОЕЙ КОЖЕ

Что может быть, лучше чем бонус***? Два бонуса! В сентябре, при заказе продукции по уходу за кожей от **3.00** или от **6.00 б.е.**, вас ждет приятное дополнение – одна или две мини-системы Botanical Effects® соответственно. Используйте их на мастер-классах, поощряйте самых активных Консультантов или любимых клиентов.



ПРИВЛЕЧЕНИЕ

ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ – С ЗОЛОТОЙ СУМКОЙ!

В сентябре привлечь новичка в свою команду стало еще проще, ведь в стартовый набор возвращается легендарная золотая сумка. Но и это еще не все – только в сентябре ваш новый Консультант получит еще и прозрачную губную помаду True Dimensions™ «Розовый шик». Отличный старт для бизнеса!



А ВЫ ЗНАЕТЕ...

... что самым первым бонусом компании «Мэри Кэй» был позолоченный кубок. Консультант получала его за ежемесячные продажи в 1 000 долларов. За 12 кубков ей вручали позолоченный поднос, а за 20 – позолоченный кувшин. Из этой программы родилась Лестница успеха.

MARY KAY

55

25 ЛЕТ В РОССИИ

* Количество бонусов ограничено и не увеличивается пропорционально объему заказа. Компания оставляет за собой право менять состав бонуса в зависимости от наличия продукции на складе, условия специального предложения и сроки проведения акции.
** Количество ограничено. Набор выдается однократно, не более 1 шт. Компания оставляет за собой право менять состав набора в зависимости от наличия продукции на складе, условия специального предложения и сроки проведения акции.
*** При размещении единовременного заказа продукции из всей категории средств по уходу за кожей от 3.00 б.е. или от 6.00 б.е. Консультант получает соответствующие бонусы. Бонус вкладывается по схеме 1 шт. бонуса за выполнение условий, с увеличением количества бонусов в одном заказе до 6.00 б.е., а также за каждый новый заказ от 3.00 б.е., или от 6.00 б.е. Далее с увеличением размера заказа количество бонусов не увеличивается.

ПРОДАВАЙТЕ, ПРИВЛЕКАЙТЕ, ПОБЕЖДАЙТЕ!

Откройте юбилейный год успешными продажами! Почти 55 лет компания «Мэри Кэй» улучшает жизнь женщин, но бизнес-модель остается неизменной: **«Ничего не произойдет, пока кто-то что-то не продаст»**. Ваша Бизнес-Группа будет развиваться полноценно, только если ваши новички будут приходить с желанием работать и расти.



ПРОДАВАЙТЕ!



Эльмира Магомедова
Лидер* Бизнес-Группы № 022060

Что делает успешный Лидер? Конечно же, продает! Продает косметику, когда проводит мастер-классы; продает свои знания и время, когда привлекает и удерживает в команде новичка; продает свой опыт, когда выращивает нового Лидера. Не все его продажи можно измерить деньгами, но все они ведут к победе!

ТЯНУТЬСЯ К ЗВЕЗДАМ!

Когда мне предложили стать Консультантом, я сначала отказалась, но женщина, которая меня позвала, была очень убедительна, и я изменила свое решение. Прошло время, и вот уже я сама предлагаю другим женщинам изменить жизнь вместе с «Мэри Кэй». Ведь теперь я точно знаю – все эти перемены к лучшему!

Сейчас в моей Бизнес-Группе 150 Консультантов. Я привлекаю 5-6 человек в месяц, но в новом Семинарском году я поставила себе цель увеличить их количество как минимум до 12. И вот что я делаю.

ПРОВОЖУ МАСТЕР-КЛАССЫ И СЛУШАЮ СВОИХ КЛИЕНТОВ

Будущего Консультанта проще всего найти через мастер-класс. Чтобы понять, что вот он – твой потенциальный новичок, я внимательно слушаю, какие вопросы задает женщина. Если ей интересна только косметика – то это клиент. Если она спрашивает про мой бизнес, про уровень моего дохода, про возможности, которые дает Компания, то у нее хорошие задатки стать Консультантом.

РАБОТАЮ С ВОЗРАЖЕНИЯМИ

Каждый день я провожу бизнес-интервью. Не скрою, иногда приходится слышать слово «нет». Причем, чаще всего женщина отказывается сотрудничать не потому, что у нее нет денег – если она действительно заинтересована вести бизнес, то деньги она найдет. Самое популярное возражение: «Я не знаю, как это продавать». И вот тогда я рассказываю про «список ста человек». Суть в том, чтобы открыть свою телефонную книгу и обзвонить сто своих знакомых. Десять из них обязательно станут клиентами – это правило я когда-то проверила на себе. Всегда рассказывайте своим потенциальным новичкам про это правило – оно работает.

ВСЕГДА ПЕРЕЗВНИВАЮ ТЕМ, КТО «ВЗЯЛ ПАУЗУ»

Бывает, что женщина говорит: «Мне надо подумать» или «Я не уверена, что это для меня». Это может показаться вежливым отказом, хотя чаще всего ей действительно нужно подумать. Я обязательно перезваниваю тем, кто сомневался или отказался. И очень часто эти люди становятся Консультантами. Как правило, на втором бизнес-интервью человек принимает положительное решение.

Но просто найти Консультанта недостаточно. Он должен работать, расти и развиваться, а задача Лидера – вдохновить и поддержать его. Как вдохновляю я? Сейчас расскажу.

* Статус указан на 1 июля 2017 года.

ОРГАНИЗУЮ ВЫЗОВЫ ВНУТРИ СВОЕЙ БИЗНЕС-ГРУППЫ

Мне очень помогают мотивационные программы Компании, но при этом я стараюсь проводить какие-то индивидуальные вызовы внутри своей Бизнес-Группы. Например, тот, кто за месяц продаст десять наборов по уходу за кожей рук Satin Hands®, получает от меня еще один совершенно бесплатно! Вызовы я провожу разные, а вот награды всегда одинаковые – какая-то продукция «Мэри Кэй». Великолепная косметика – великолепный стимул для победы!

ПОДДЕРЖИВАЮ ТЕХ, КТО УСТАЛ

Если кто-то в моей группе сомневается, что готов идти дальше, я советую ему взять «отпуск» на месяц, а потом обязательно звоню и предлагаю встретиться. А дальше действую по ситуации, ведь все люди разные. Кому-то я рассказываю про новый вызов внутри Бизнес-Группы, и только тогда у человека загораются глаза. А кому-то достаточно простой беседы.

ПРЕДЛАГАЮ ТЯНУТЬСЯ К ЗВЕЗДАМ

Мэри Кэй Эш советовала целиться в Луну, а предлагаю тянуться к звездам. Чтобы развиваться, человеку нужна четкая цель, поэтому каждому новичку я говорю: «Дорогая, а давай ты за год станешь Звездным Консультантом». Многие с радостью соглашаются – особенно когда узнают, какие замечательные награды они получают, если справятся.

В этом году я привлекла в свою Бизнес-Группу 82 человека. 40 из них стали Звездными Консультантами. А у остальных, я уверена, все впереди!

СОВЕТ! На бизнес-интервью всегда спрашивайте, где работает ваш потенциальный Консультант и много ли у нее коллег. Ведь для успешного бизнеса нужны не только харизма и вера в свои силы, но и широкий круг общения.

ПРИВЛЕКАЙТЕ!



Энн Ньюбери
Почетный Элитный Ведущий Национальный Лидер
Даллас, Техас, США

Когда Энн Ньюбери, одного из самых успешных Национальных Лидеров в мире, спросили, как она работает с Консультантами, которые покупают продукцию только для себя, она ответила: «В моей команде нет таких людей».

ПОЭТОМУ ПРИВЛЕКАЙТЕ ПРАВИЛЬНО:

✓ СРАЗУ ДА

Скидка на продукцию – один из способов получения стабильного дохода, но сама по себе она не работает.

Секрет успеха в том, чтобы постоянно расширять клиентскую базу. Начните с подруг! Загляните в свою телефонную книжку и подумайте, кого можно позвать на мастер-класс. Новые лица – новые возможности! Да, это постоянная работа, но вы работаете на себя!

Помните, что успешный Лидер должен не только продавать, но и привлекать новых Консультантов и растить новых Лидеров, в этом кроется секрет успеха.

Мастер-класс – основной инструмент вашего бизнеса, площадка для поиска клиентов и Консультантов. Стремитесь к тому, чтобы проводить как минимум пять мастер-классов в неделю.

✗ СРАЗУ НЕТ

Вы можете покупать продукцию со скидкой!

Продавайте косметику подругам и знакомым, создавайте базу постоянных клиентов. В первое время вам придется много работать, зато потом вы сможете расслабиться и просто получать доход.

Бизнес с «Мэри Кэй» – это прежде всего продажи. Ищите новых клиентов, и вы будете успешны.

Проведите пять-шесть мастер-классов, соберите побольше клиентов, а потом периодически звоните им и напоминайте о себе. Все просто.

ПОБЕЖДАЙТЕ!

КОРОЛЕВСТВО НАЧИНАЕТСЯ С СУМКИ!

Каждый новый человек в вашей команде – это ваша победа. Чем больше клиентов становятся Консультантами, а затем Лидерами, тем успешней и сильней ваша команда, а значит, и вы сами. Как мотивировать новичка вступить в вашу Лидерскую семью?

Давайте еще раз вспомним Золотое правило, по которому жила и работала Мэри Кэй Эш: «**Относитесь к другим людям так, как вы бы хотели, чтобы они относились к вам**». Каждый человек хочет быть особенным, ваш потенциальный Консультант – не исключение.

Скажите ему: «**Вы знаете, только в сентябре вместе со стартовым набором* вы получите эксклюзивную золотую сумку и прозрачную губную помаду True Dimensions™ «Розовый шик»?** Мне кажется, что это знак судьбы. Сентябрь – ваш месяц, чтобы начать свой бизнес с «Мэри Кэй»».



А ВЫ ЗНАЕТЕ...

Что одна женщина, посетив съезд компании «Стенли Хоум Продактс», увидела сумочку из крокодиловой кожи, которую вручили Королеве по личным продажам, и сказала себе: «В следующем году награду получу я». Эту женщину звали Мэри Кэй Эш.

Награду она получила совсем другую, но Королевой все-таки стала. Можно сказать, что ее королевство началось именно с сумки.

Обязательно озвучьте эту историю на бизнес-интервью, вот увидите – ваш потенциальный Консультант примет правильное решение!

РЕЙТИНГ УСПЕХА

Рейтинг лучших Лидеров** Европейского региона*** за август 2016 – июль 2017 года

15 лучших Лидеров Европейского региона

Место в рейтинге	Страна	Фамилия и имя Лидера	Статус**
1	Германия	Раппольд Илона	Элитный Ведущий Лидер
2	Швейцария	Кунц-Бельвиль Приска	Элитный Ведущий Лидер
3	Германия	Ренц Дикаэла	Элитный Ведущий Лидер
4	Германия	Петерс Инга	Ведущий Лидер
5	Германия	Хотинг Кармен	Ведущий Лидер
6	Германия	Фишбек Дженифер Ким	Элитный Ведущий Лидер
7	Германия	Альтунгюль Бетти	Ведущий Лидер
8	Германия	Саатофф Беатрикс	Ведущий Лидер
9	Швейцария	Мор Эдина	Ведущий Лидер
10	Чехия	Ленцсе Кофранкова Эдит	Ведущий Лидер
11	Германия	Саджерт Марина	Элитный Ведущий Лидер
12	Германия	Нойн Алина	Ведущий Лидер
13	Германия	Комм Дорис	Лидер
14	Германия	Вагнер Сандра	Будущий Ведущий Лидер
15	Словакия	Шеминска Станислава	Элитный Ведущий Лидер

* Стартовый набор доступен только с первым обязательным заказом от 1.00 б.е. С подробными условиями и составом можно ознакомиться на сайте Mary Kay In Touch®. Компания оставляет за собой право изменять сроки действия программы, условия участия и состав стартового набора.

** Статус указан на 1 августа 2017 года.

*** Рейтинг лучших Лидеров России не публикуется по итогам последних шести месяцев Семинарского года.

МАСКИ – НА ПИКЕ ПОПУЛЯРНОСТИ!

В сентябре мы подготовили для вас особенную новинку, которую можно и нужно предлагать разным категориям клиентов: любительницам модных трендов, частым гостям спа-салонов, поклонницам лифтинг-эффекта... Встречайте биоцеллюлозную лифтинг-маску TimeWise Repair®, созданную по заветам корейской индустрии. Давайте же поговорим о том, как правильно продавать.



Прежде всего, попробуйте маску сами!

Напоминаем, что у вас, как у Лидера, будет возможность заказать ее с 1 сентября. Кроме того, вы получите набор печатных материалов для продвижения новинки.

Теперь, когда вы убедились, что маска отлично действует, и изучили все материалы, самое время презентовать новинку своей Бизнес-Группе.

Расскажите вашим Консультантам на какие преимущества делать акцент, продавая маску. Подробности смотрите на сайте Mary Kay InTouch® в разделе **«Продукция»/«Продукция по категориям»**.

Дайте несколько советов, как эффективней продавать маску:

Продавайте наборами

Маска обеспечивает видимый лифтинг-эффект за две недели, но, если вы не будете тщательно очищать кожу, полезные ингредиенты не проникнут в кожу. Кроме того, кожу необходимо питать, увлажнять, защищать от солнца. Скажите своему клиенту: «Дополните этой маской антивозрастную систему TimeWise Repair® или систему TimeWise® «Чудо-набор™».

Работайте с разными категориями клиентов

КЛИЕНТ ГОВОРИТ	МЫ ГОВОРИМ
Хочу моментального эффекта	Отлично, это маска как раз для вас! Если был непростой день, а вечером нужно выглядеть великолепно, нанесите маску. 20 минут – и вас не узнать!
Мне нужно омоложение	Замечательно, это маска как раз обеспечивает лифтинг-эффект всего за две недели! Подтягивается овал лица, уменьшаются мимические морщины, появляется тонус и сияние. И это не просто красивые слова, это результаты независимого потребительского тестирования! Но если вам нужен действительно мощный эффект, я рекомендовала бы вам сочетать ее с антивозрастной системой TimeWise Repair®.
Я ищу эффективное средство, которое действительно работает	Вы нашли то, что искали! Уникальная «ткань» маски позволяет ей быть максимально насыщенной полезными ингредиентами, а так как она плотно прилегает к лицу, эти ингредиенты максимально глубоко проникают в вашу кожу. Эффект гарантирован!
Я привыкла быть в тренде	Я сразу это поняла, и поэтому предлагаю эту маску. В Корее тканевые маски уже несколько лет держатся на вершине косметического олимпа. Они эффективны, просты в использовании и соответствуют самым инновационным тенденциям красоты.
Я предпочитаю спа-салоны	Воспользовавшись этой маской, вы не заметите разницы! Она касается кожи, словно чистый шелк, оставляя аромат и ощущение свежести. Вернее, разница все-таки есть – маска обойдется вам дешевле, чем посещение спа-салона, а еще ее не нужно смывать.

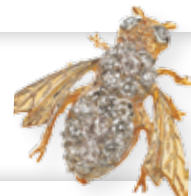
Помните о личных продажах!

Обучая Консультантов, не забывайте проводить и мастер-классы для клиентов. Вы наверняка знаете, что подход должен быть принципиально разным, но мы составили два небольших сценария вам в помощь.

МАСТЕР-КЛАСС ДЛЯ КЛИЕНТОВ:

1. **Презентуйте маску:** подчеркните, что она создана по заветам корейской индустрии красоты, не забудьте упомянуть о потрясающем эффекте, который дают тканевые маски, обязательно расскажите о невероятной популярности масок на рынке бьюти-индустрии.
2. **Расскажите об отличительных особенностях маски:** инновационном материале, эластичной форме и результатах, подтвержденных потребительским исследованием.
3. **Организируйте тестирование:** проведите небольшую викторину, поводом для которой может стать юбилей Компании. Задайте несколько простых вопросов.

- В каком штате располагается главный офис Компании?
- Какое украшение символизирует безграничность женских возможностей и почему?
- На каком месте в балансе приоритетов находится карьера?



Победителя (а лучше двух) пригласите протестировать маску. Для этого разделите ее на две части (но не забывайте о гигиене, вам понадобятся простерилизованные ножницы и перчатки). Не рекомендуем разрезать маску на большее количество частей – при нанесении на маленькую поверхность сложно будет оценить результат. Использовать всю маску за раз тоже не стоит – результат лучше смотрится на контрасте.

ВСТРЕЧА БИЗНЕС-ГРУППЫ:

1. **Презентуйте маску, выделите ключевые преимущества,** которые помогут ее продать: инновационные технологии, эластичный материал, результат, подтвержденный клиническим исследованием.
2. **Проработайте со своей Бизнес-Группой сценарии для разных категорий клиентов:** тех, кто жаждет ментального результата, тех, кто хочет омоложения, тех, кто ищет модные новинки и так далее. Дайте примеры речевых формул.
3. **Продумайте, как обосновать высокую цену маски.** Предложите несколько вариантов.

- Одна упаковка маски заменяет 4 визита в хороший спа-салон.
- В основе этой маски высокоактивные ингредиенты высочайшего качества, так что она по умолчанию не может быть дешевой.
- Вы платите не просто за уход, вы платите за молодость и красоту. Эффект от маски можно сравнить с эффектом от безинъекционной мезотерапии, а она стоит значительно дороже.

4. **Разработайте несколько вариантов наборов «маска + средство из антивозрастной системы TimeWise Repair® или системы TimeWise® «Чудо-набор™».** Но не стоит делать акцент на том, что маска не работает без этих средств. Просто подчеркните, что они усиливают и дополняют результат.



СОВЕТ! В заключение встречи напомните Консультантам, что, активно продавая маску, они не только делают других женщин красивее и получают доход, но и и выполняют «Мою программу постоянства» и получают больше бонусов, а значит – становятся на шаг ближе к статусу Звездного Консультанта.

НЕ УБИРАЙТЕ ШОКОЛАД!

Сама Мэри Кэй Эш подчеркивала, что использовать только одно средство по уходу за кожей – это все равно что пытаться испечь шоколадный пирог, убрав из рецепта шоколад. Возьмите на вооружение эту прекрасную цитату и предлагайте продукцию наборами. Клиенты будут в восторге от результата, а вы получите свой кусок пирога в виде дополнительного дохода. Главное, не убирайте из рецепта шоколад!

ОТ 3.00 Б.Е.



- Система TimeWise® «Чудо-набор™»
- Укрепляющий крем для кожи вокруг глаз TimeWise®
- Маска на основе угля для глубокого очищения кожи лица Clear Proof®
- Увлажняющая обновляющая маска TimeWise®
- Пилинг для лица Revealing Radiance™ против заметных признаков старения

ИТОГО: 13 000 руб.



- Маска на основе угля для глубокого очищения кожи лица Clear Proof®
- Сыворотка для проблемной кожи Clear Proof®
- Обезжиренное увлажняющее средство для проблемной кожи Clear Proof®
- Средство для очищения проблемной кожи Clear Proof®
- Крем для проблемной кожи точечного действия Clear Proof®
- Крем для кожи вокруг глаз, препятствующий старению TimeWise®
- СС крем с SPF 15 Mary Kay®
- Маскирующее средство Perfecting Concealer™ Mary Kay®
- Система по уходу за кожей рук Satin Hands «Белый чай и цитрус»

ИТОГО: 10 050 руб.



- Очищающий гель Botanical Effects®
- Увлажняющий гель Botanical Effects®
- Освежающий тоник Botanical Effects®
- Тонизирующий скраб Botanical Effects®
- Увлажняющий лосьон с SPF 30 Botanical Effects®
- Маска на основе угля для глубокого очищения кожи Clear Proof®
- Успокаивающий гель для кожи вокруг глаз
- Щетка для глубокого очищения лица Skinivorate™

ИТОГО: 10 470 руб.



- Лифтинг-сыворотка Volu-Fill™ против видимых признаков старения
- Пилинг для лица Revealing Radiance™ против видимых признаков старения
- Биоцеллюлозная лифтинг-маска TimeWise Repair®

ИТОГО: 11 500 руб.



- Система TimeWise® «Чудо-набор™»
- Укрепляющий крем для кожи вокруг глаз TimeWise®
- Маска на основе угля для глубокого очищения кожи лица Clear Proof®
- Увлажняющая обновляющая маска TimeWise®
- Биоцеллюлозная лифтинг-маска TimeWise Repair®

ИТОГО: 13 600 руб.

ОТ 6.00 Б.Е.



- Очищающая пенка Volu-Film™ против видимых признаков старения
- Дневной крем с SPF 30 Volu-Film™ против видимых признаков старения
- Ночной крем с ретинолом Volu-Film™ против видимых признаков старения
- Обновляющий крем для кожи вокруг глаз Volu-Film™ против видимых признаков старения
- Лифтинг-сыворотка Volu-Film™ против видимых признаков старения
- Маска на основе угля для глубокого очищения кожи лица Clear Proof®
- Увлажняющая обновляющая гелевая маска TimeWise®
- Пилинг для лица Revealing Radiance™ против видимых признаков старения
- Биоцеллюлозная лифтинг-маска TimeWise Repair®

ИТОГО: 22 540 руб.



- Система TimeWise® «Чудо-набор™»
- Укрепляющий крем для кожи вокруг глаз TimeWise®
- Маска для выравнивания тона кожи TimeWise®
- Пилинг для лица Revealing Radiance™ против видимых признаков старения
- Сыворотка от темных кругов и отеков под глазами TimeWise®
- Био-целлюлозная лифтинг-маска TimeWise Repair®
- СС крем с SPF 15 Mary Kay®
- Система по уходу за кожей рук Satin Hands «Белый чай и цитрус»

ИТОГО: 20 740 руб.

А ВЫ
ЗНАЕТЕ...

... изначально в ассортименте «Мэри Кэй» была одна-единственная система, которая называлась «Основа» и состояла из пяти средств. Эти средства прекрасно дополняли друг друга, но Консультанты продавали их по отдельности, если этого хотел клиент. Очень скоро они стали получать вопросы: «Почему ваша косметика не работает?»

**Используйте этот факт, обучая Консультантов. Скажите:
«Мэри Кэй» – замечательная и эффективная косметика, которая принесет еще больше эффекта, если продавать ее наборами».**

MARY KAY

55

25 ЛЕТ В РОССИИ

ЮБИЛЕЙ С «МЭРИ КЭЙ»!

Мы поздравляем Национальных Лидеров, начавших сотрудничество с Компанией в сентябре!

Фамилия и имя	Дата начала работы	Количество лет с Компанией	Статус*
Козлова Елизавета	16 сентября 1993	24	Старший Национальный Лидер
Колканова Татьяна	09 сентября 1994	23	Национальный Лидер
Малафеева Ольга	13 сентября 1994	23	Ведущий Национальный Лидер
Грановская Лейла	16 сентября 1994	23	Элитный Ведущий Национальный Лидер
Кайдаш Светлана	19 сентября 1994	23	Ведущий Национальный Лидер
Жебровская Елена	23 сентября 1994	23	Национальный Лидер
Кочергина Елена	11 сентября 1995	22	Старший Национальный Лидер
Соловьева Галина	29 сентября 1995	22	Национальный Лидер
Матеюнас Елена	18 сентября 1995	22	Национальный Лидер

* Статус указан на 1 августа 2017 года.

ВЕЧЕРНЕЕ ПЛАТЬЕ ДЛЯ ВАШЕГО ТИПА ФИГУРЫ

В преддверии Национального Семинара, каждая из вас задумывалась, как стать самой неотразимой и яркой среди такого большого количества очаровательных женщин, которые приедут из разных уголков нашей страны. Именно об этом и будет наш очередной стильный урок.

В женском гардеробе вечернее платье занимает особое место, ведь это необычный наряд. В нем вы должны чувствовать себя королевой, не меньше. Вечернее платье обычно надевают на значимые мероприятия, чтобы предстать во всей красе! Поэтому очень важно правильно подобрать вечернее платье по фигуре, чтобы оно подчеркивало все ваши достоинства и изящно скрывало недостатки.

Три важных совета при выборе вечернего платья:

1. Выбирайте качественную и дорогую ткань и при этом простой фасон платья.
2. Многие женщины отдают предпочтение маленькому черному платью, которое можно дополнять разными аксессуарами. Помните, что базовое платье может быть не черным, а абсолютно любим, например, лиловым. Ориентируйтесь на тот цвет, который идет вам больше всего.
3. Чем позже начало мероприятия, тем длиннее ваше вечернее платье. Днем будет уместна средняя длина. А вот коротких платьев лучше избегать – даже если возраст и фигура позволяют носить мини.

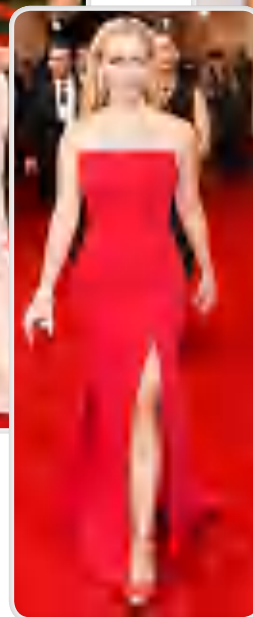
Ну а теперь поговорим о типах фигур и фасонах, которые им подходят.



1 ТИП «ПЕСОЧНЫЕ ЧАСЫ»

У типа фигуры «песочные часы» узкая талия и примерно одинаковый объем бедер и груди. Иными словами, это классическая, пропорциональная, хорошо сложенная женская фигура. Именно такой силуэт модные стилисты мечтают создавать на своих моделях. Изгибы в нужных местах – признак женственности и привлекательности.

Чтобы максимально эффектно представить роскошную фигуру «песочные часы», попробуйте сделать акцент на талии при помощи тонкого пояса, который изящно ее подчеркнет. Можно использовать и широкий пояс – он придаст образу сексуальности. Прекрасно на «песочных часах» смотрятся платья с глубоким V-образным вырезом, о котором мы с вами уже говорили на предыдущем уроке стиля. Этот вырез красиво подчеркивает грудь и ключицы. И конечно мы не можем обойти стороной корсет, ведь вечернее платье с корсетом – это идеальный выбор для фигуры «песочные часы»!



В конце каждого урока вы найдете специальное домашнее задание, выполнив которое, вы сможете получить **«награду за урок»**, а затем, по окончании курса обучения, **стать самой первой обладательницей нового бизнес-аксессуара 2018 Лидера Бизнес-Групп**, который лично вручит Генеральный директор Компании **Алла Соколова** на сцене Лидерской конференции в **Санкт-Петербурге**.



ТИП «ПЕРЕВЕРНУТЫЙ ТРЕУГОЛЬНИК»

Такой тип фигуры часто встречается у деловых женщин и спортсменок. Его отличительные черты: узкие бедра, стройные ноги и массивная верхняя часть тела, которая чуть короче нижней части. Талия либо незаметная, либо широкая. Заслуживает внимания грудь. Как правило, у данного типа она хорошей формы.

Для «перевернутого треугольника» идеальным решением станут платья с темным верхом и светлым низом.

Увеличить объем бедер помогут складки, различные сборки в нижней части, плиссировка, модные баски, а также пышные юбки.

Визуально сузить плечи помогут V-образный вырез, а также платья без бретелей и корсеты.

Прекрасным выбором станут вечерние платья с корсетами и чуть расклешенной юбкой а-ля «принцесса». Платья в греческом стиле с легким струящимся низом скроют недостаток объема в нижней части и сделают более изящным верх.



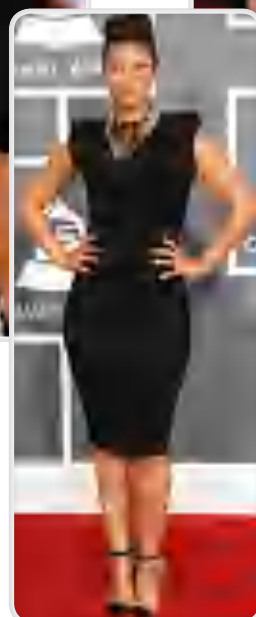
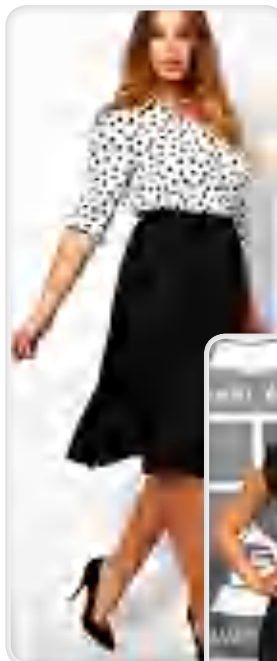
ТИП «ТРЕУГОЛЬНИК»

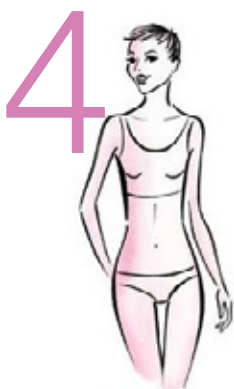
У типа фигуры «треугольник», как правило, бедра шире плеч, а верхняя половина тела немного длиннее и уже нижней. Талия бывает узкой или средней, иногда занижена, но в целом неплохо выражена. Ноги ширококостного телосложения, в то время как руки – узкокостного.

При данном типе фигуры рекомендуют присматриваться к платьям с подплечниками и рукавом фонариком, которые добавляют объем в верхней части.

Обратите также внимание на платья с широкими вертикальными полосами или крупным принтом в области груди. Отдавайте предпочтение фасонам со свободным верхом и низом из плотной ткани. «Темный низ – светлый верх» – ваше идеальное цветовое сочетание, которое хорошо уравновесит фигуру. Пояс под грудью или объемный лиф, украшенный камнями и стразами, придадут объем верхней части и снимут акцент с бедер.

Откажитесь от платьев с корсетом и фасонов а-ля «хвост русалочки», которые только усилят дисбаланс фигуры.





ТИП «ПРЯМОУГОЛЬНИК»

У типа фигуры «прямоугольник» почти одинаковая ширина плеч и бедер, а талия слабо выражена, благодаря чему фигура имеет прямоугольный вид. Если ваша фигура относится к этому типу, то идеальным вариантом для вас станут платья с завышенной талией и легким струящимся низом.

Также обязательно обратите внимание на платья-футляры с рисунком, имитирующим более тонкий силуэт. На вас такое платье будет «сидеть» превосходно!

Платья в греческом стиле или ампир – тоже ваш вариант.

Если у вас стройные ноги, то попробуйте надеть платье чуть выше колена с прямым кроем.

Избегайте облегающих моделей из тонких тканей, а также платьев с поясами, делающих слишком сильный акцент на талии.



ВАЖНО!

Шелковый платок Лидера Бизнес-Группы станет ярким дополнением к любому образу, который вы для себя подберете.

Лидерский платок

Код 06-121143. Цена 3 500 руб.

ВНИМАНИЕ! ДОМАШНЕЕ ЗАДАНИЕ

Определите свой тип фигуры и, основываясь на наших советах, подберите вечернее платье. Сделайте фото и пришлите на helpdesk@mkcorp.com с пометкой «Стильное обучение» в отдел мотивационных программ. Фотографии принимаются строго до 25 сентября.

Все отчетные фотографии мы будем выкладывать в разделе «Бизнес»/«Мотивационные программы»/«Стиль Лидера Бизнес-Группы». Каждая фотография получит определенный балл. Ежемесячно, после подведения итогов, лучшая ученица будет получать «Награду за урок». А что это будет за награда, вы узнаете в следующем номере издания «Информация для Лидеров». Но и это еще не все! Лучший образ мы опубликуем в октябрьском издании «Информации для Лидеров».

Следите за новостями и не пропускайте стильные уроки вместе с компанией «Мэри Кэй».

А сейчас пришло время объявить имя Лидера Бизнес-Группы, которая стала лучшей ученицей прошлого урока:



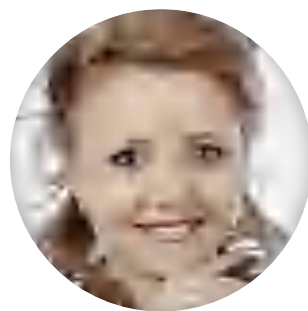
Надежда Донская, Лидер Бизнес-Группы* №019329

Награда: стильная сумка с эксклюзивным Лидерским принтом.



* Статус указан на 1 августа 2017 года.

В ДАЛЛАС – СО СВОЕЙ КОМАНДОЙ!



Зарина Королькова,
Лидер* Бизнес-Группы
№018314

Хотите побывать в Далласе? Заглянуть в кабинет Мэри Кэй Эш, почувствовать, как бьется сердце Компании? Тогда пришло время вырастить нового Лидера! Это не такая простая задача, но и не такая сложная. Верьте в свою команду, ведь вместе вы – сила.

ГЛАВНОЕ – КОМАНДНЫЙ ДУХ!

Меня зовут Зарина Королькова, я из небольшого города Октябрьский, республики Башкортостан.

В 2009 году я заключила договор с Компанией и сразу решила сделать Лидерскую программу. В октябре я к ней приступила, а в январе стала Лидером, с перевыполнением в 120.00 б.е. Сотрудничество с «Мэри Кэй» подарило мне великолепную команду, которой я горжусь, «Бриллиантовых шмелей», автомобили... Но самая запоминающаяся награда – это поездка в Даллас. Сейчас я мечтаю снова вернуться туда в компании новых Лидеров. И мне бы хотелось, чтобы среди них были мои Консультанты, получившие новый статус.

Я считаю, что в Далласе может оказаться любой, независимо от его возраста, образования и социального положения.

Например, в моей группе сейчас две кандидатуры.

Первая – Зилия Ямаева, молодая мамочка, которая живет в небольшом селе, заканчивает магистратуру. Зилия – одна из лучших Консультантов моей Бизнес-Группы, кроме того, она делает большие успехи в привлечение. Она начала строить бизнес с «Мэри Кэй» в сентябре прошлого года, а уже в октябре привлекла 18 новичков. Сейчас в ее Бизнес-Группе 40 человек, а сама она – Звездный Консультант и финалистка «Красных программ». В этом году Зилия приступает к Лидерской программе. Я уверена, что у нее все получится.

А второй мой кандидат, Юлия Абдуллина – успешный Консультант с большой командой. У Юлии двое детей, тем не менее, она постоянно проводит мастер-классы, большие гостевые вечера, вечеринки красоты, фотосессии. Я верю, что она станет Лидером!

Если вы, как и я, загорелись целью вырастить нового Лидера, то, возможно, вам пригодятся советы, которые я даю своим Консультантам. Их будет шесть, как в знаменитом списке Мэри Кэй Эш, и все они очень простые.



1 Показывайте, а не рассказывайте!

Проводя бизнес-интервью, обязательно демонстрируйте замечательные аксессуары, которые вы получили от Компании: часы, сумку, пиджак, украшения. И подчеркивайте, что это – награды, которые идут приятным бонусом к денежному доходу. Вполне возможно, что новичка соблазнит именно стильная вещица, ведь доход он увидеть не может.

В качестве примера расскажу одну историю. 6 августа у нас была Конференция по итогам года, и Консультанты выходили на сцену в качестве финалистов «Красных программ». Многие новички загорелись желанием получить свой красный пиджак – потому что увидели его своими глазами.

2 Проводите больше мастер-классов

Это основа нашего бизнеса, ведь уникальность косметики «Мэри Кэй» невозможно описать словами, ее нужно почувствовать. Грамотно спланированный и хорошо проведенный мастер-класс даст вам все: продажи, рекомендации, новых хозяек мастер-класса и потенциальных Консультантов. Я рекомендую начать с мастер-классов по уходу за кожей лица – этого достаточно, чтобы влюбиться в продукцию. Еще один совет: обязательно заинтригуйте хозяйку мастер-класса достойным подарком. В ее интересах будет пригласить как можно больше подруг.

* Статус указан на 1 августа 2017 года.

3 Не привлекайте скидкой

Конечно, многих соблазняет возможность купить продукцию по низкой цене, но из таких людей вряд ли получатся активные Консультанты. Вот как лучше отвечать на просьбу о скидке: «Когда-то я тоже хотела покупать хорошую косметику и при этом экономить семейный бюджет, а потом подумала, что мои подруги и знакомые наверняка тоже этого захотят. Получив стартовый набор, я поняла, что ничего не потеряю, если предложу косметику другим женщинам. Ведь они либо купят ее, либо захотят сами стать Консультантами. Благодаря такому подходу я могу позволить себе любую косметику «Мэри Кэй» – ведь у меня есть собственный бизнес! А теперь давайте я вам расскажу, с чего все начинается ...»

4 Следите за успехами своих Консультантов

Если у них что-то не получается, то ваша задача – выяснить что именно и помочь решить проблему. Возможно, Консультанту просто не хватает уверенности в себе – тогда пригласите его на открытое бизнес-интервью.

5 Укрепляйте командный дух!

Проводите побольше мероприятий, и я сейчас не только о мастер-классах. Это могут быть гостевые вечера, модные завтраки, вечеринки красоты, конференции, флешмобы. И обязательно приглашайте новичков, пусть они почувствуют себя своими в вашей команде! Зовите фотографа или берите камеру в свои руки – яркие и позитивные снимки в соцсетях подогревают интерес знакомых. Проводите вызовы! Например, пусть ваши Консультанты каждый день делают макияж клиентам, а потом выкладывают фото до/после в закрытую группу. Победителю вручайте приз.

6 Приезжайте на Семинар!

Поверьте, оно того стоит! Семинар – это неиссякаемый источник положительных эмоций и вдохновения. В этом году мы едем командой, в которой больше 30 человек. И я не сомневаюсь, что все они захотят стать Лидерами и поехать в Даллас! Главное – командный дух!

ТОП-10 ЛИДЕРОВ

Топ-10 Лидеров, в Бизнес-Группах которых Консультанты получили наиболее количество обучающих сертификатов

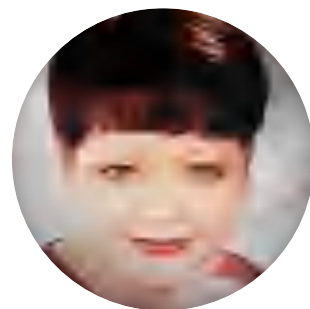
Место в рейтинге	Номер Бизнес-Группы	Фамилия и имя Лидера*	Пройдено курсов в Бизнес-Группе
1	031342	Умутбаева Зульфия	819
2	017720	Забродина Елена	808
3	018314	Королькова Зарина	452
4	004508	Калынова Наталья	401
5	010732	Кутырева Мария	382
6	031237	Захламина Юлия	375
7	005505	Межуева Ирина	366
8	003286	Павлушина Наталья	323
9	024760	Васенко Вероника	321
10	018359	Атанова Екатерина	316

* Статус указан на 1 августа 2017 года.

ВСЕ НАЧАЛОСЬ С ОБУЧЕНИЯ

Не забывайте, что успешный Лидер не только учится сам, но и учит своих Консультантов. Вкладывайтесь в свою команду – и она вернет эти вложения в десятикратном размере.

Лидером я являюсь уже два года. Сейчас в моей «копилке» 5 «Бриллиантовых шмелей» – 3 за привлечение, 2 за продажи. И самая главная командная награда за прошедший Семинарский год – мы первые по количеству сертификатов, полученных Консультантами нашей Бизнес-Группы в разделе «Обучение». 77 Консультантов моей Бизнес-Группы прошли все доступные курсы, а ежемесячный объем заказов команды увеличился приблизительно на 40 б.е. Как это получилось? Поделюсь.



Зульфия Умурбаева,
Лидер* Бизнес-Группы
№031342

Я ПРОШЛА ОБУЧЕНИЕ САМА...

...получила массу знаний и интересной информации, а еще поняла – как было бы классно, если бы каждый новичок моей Бизнес-Группы начинал знакомство с Компанией с этого обучения! Ведь прежде всего, это нужно самому Консультанту, а не мне как Лидеру! Очень важно, чтобы человек понимал, в какую Компанию он пришел, что она может дать и что для этого нужно сделать.

Я ПОСТАВИЛА ПЕРЕД СОБОЙ ЦЕЛЬ...

...чтобы в моей группе было как можно больше обученных и грамотных Консультантов. В любой сфере важно быть профессионалом, кроме того, мне, как Лидеру, гораздо легче работать с обученными людьми. Ведь «кидать семена» в удобренную почву намного продуктивнее!

Я ОБЪЯВИЛА ВЫЗОВ...

...первые 2 месяца в нем могли принимать участие все Консультанты, а по истечении этого срока – только Консультанты-новички, заключившие договор с Компанией максимум 3 месяца назад. Суть была очень проста: Консультанты проходили курсы и получали подарки. За все курсы «Школы красоты» я дарила набор косметических кистей для макияжа, а за все курсы «Школы бизнеса» – систему по уходу за губами с маслом ши Satin Lips® «Белый чай и цитрус». Если же человек собирал абсолютно все сертификаты, то его ждал особенный приз – ужин со мной в кафе его города. Насчет последнего пункта у меня были сомнения – в моей группе много Консультантов, некоторые из них живут довольно далеко. Не придется ли ехать на другой конец страны? Но потом я вспомнила совет, прозвучавший на одном из обучающих курсов: «Чтобы стать сильным Лидером, нужно развиваться как минимум в пяти регионах», и все мои сомнения исчезли. Все что ни делается, все к лучшему.

И что вы думаете – в один прекрасный день я узнала, что девочки из Югорска (а это почти 2 000 километров от моего родного города) прошли все курсы и с нетерпением ждут встречи. Было бы глупо проехать такое гигантское расстояние, чтобы просто поужинать, поэтому я назначила несколько открытых мастер-классов и гостевых вечеров. И получила не только море положительных эмоций, но и новых Консультантов!



Я ПОДВЕЛА ИТОГИ ...

...могу сказать, что из 160 Консультантов моей Бизнес-Группы 77 прошли все доступные обучающие курсы, а суммарный объем заказов, не считая моих личных, увеличился с 80.00 б.е. – 90 б.е. до 125.00 б.е. – 130.00 б.е. Мы сплотились, стали командой, которая приносит результат.

А ведь началось все с обучения!

* Статус указан на 1 августа 2017 года.