



CRYPTO PAYMENT SYSTEM

VISA НОВОЙ КРИПТО ЭКОНОМИКИ

1. ОБЗОР РЕШЕНИЯ

CRYPTO PAYMENT SYSTEM – ЭТО VISA НОВОЙ КРИПТО ЭКОНОМИКИ, где вместо пластиковых карт будут смартфоны, а вместо банков партнерами выступают операторы сотовой связи. Наше решение – это мобильное платежная система на технологии blockchain. Наша цель это глобальный рынок безналичных платежей. CPS объединяет платёжные миры крипто и традиционных валют по формуле:

$$\text{CPS} = \text{Достоинства} + \text{Преимущества} - \text{Сложности}$$

ДОСТОИНСТВА ТЕКУЩИХ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ

Оплата происходит быстро и в обычной фиатной валюте

СЛОЖНОСТИ С КРИПТОВАЛЮТАМИ

Для использования CPS не требуется криптовалюта. Нет комиссий и рисков, связанных с волатильностью крипты

ПРЕИМУЩЕСТВА НОВОЙ ТЕХНОЛОГИИ

1% за эквайринга, вместо текущих ставок от 1.5 до 6%.

Пластиковые карты больше не нужны, для покупки достаточно иметь смартфон.

Нет барьеров для использования. Целевая аудитория это владельцы смартфонов, а не только обладатели криптовалюты, которых менее 0,1% населения



CRYPTO PAYMENT SYSTEM

NEW CRYPTOECONOMICS VISA

1. SOLUTION REVIEW

CRYPTO PAYMENT SYSTEM (CPS) – IS A VISA OF NEW CRYPTOECONOMICS where smartphones will replace plastic cards and mobile network operators will act instead of banks. Our solution is a Mobile Payment System based on the Blockchain Technology. Our objective is the Cashless Payment Global Market. CPS unites the worlds of cryptocurrency and traditional currency according to a formula:

$$\text{CPS} = \text{Advantages} + \text{Benefits} - \text{Complexities}$$

Benefits of the existing payment systems

Rapid payment in standard fiat currency

Complexities of cryptocurrency

Using CPS, you do not need to have a cryptocurrency. There are no commission frees and crypto volatility risks.

Advantages of new technology

1% for acquiring instead of the existing rates from 1.5 to 6%.

Plastic cards are no longer needed; it is enough to have a smartphone.

There is no barrier for application. The Target Audience is smartphone owners but not only cryptocurrency holders that are 0.1% of population.

2. Преимущества CPS

CPS значительно экономит средства Мерчантов за счет отказа от посредников при оплате. Для Покупателей предлагается более удобный и выгодный сервис безналичных платежей.

ДЛЯ МЕРЧАНТА



1 % ЗА ЭКВАЙРИНГ. Это дешевле более, чем в 2 раза предложений на рынке. Нет рисков, свойственных текущим крипто-платежным системам.

НОВЫЕ РЫНКИ. Все владельцы смартфонов – это клиенты, а не только обладатели пластиковых карт. Если у клиента недостаточно средства на счете, то покупатель может использовать моментальный заём. Заработок на «арбитраже», если позволяет законодательство.

ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЯ



УДОБНО. Смартфон – это все что нужно для оплаты. Вознаграждения за каждое приобретение в виде токенов.

ВЫГОДНО. Не хватает денег на покупку? Приобретай товары в кредит со выгодными ставками. Если есть свободные средства, то получи фиксированный доход за хранение своих средств на лицевом счете оператора.

ИННОВАЦИОННО. Возможность заработка с опцией P2P кредитования групп абонентов, опираясь на их рейтинги из blockchain.

ДЛЯ ОПЕРАТОРА



ОТКРЫВАЕМ ДВЕРЬ В БИЗНЕС ОБЪЕМОМ В 1 ТРЛН. ДОЛЛАРОВ. Выручка всех операторов сотовой связи на планете в 20 раз меньше рынка безналичных платежей. А проникновение мобильной связи достигло 100%. Кроме того выручка операторов показывает стагнацию, в то время как рынок платежей растет более чем на 10% ежегодно, увеличивая и так гигантский разрыв между этими бизнесами. CPS позволит операторам превратится из трубы доставляющей интернет на устройства пользователей в мобильный банк, сделав MFS своим ключевым бизнесом и в разы увеличив свою выручку потеснив Банки!

2. CPS Advantages

CPS significantly saves money of Merchants due to abandoning of middlemen in course of payment. There is provided a convenient and profitable service of cashless payments for Buyers.

FOR MERCHANT



1 % FOR ACQUIRING: It is more than two times cheaper than the existing market offers; There is no risks in nature of the current Crypto payment systems.

EMERGING MARKET: All smartphone owners are clients and not merely holders of plastic cards. If a client has insufficient funds in the account, the buyer can use instant loan. Make a profit on traffic arbitrage if it is legal.

FOR BUYER



CONVENIENT: To effect payment, you need only a smartphone. Reward for each purchase in form of tokens.

PROFITABLE: Are you short of money? Purchase goods on credit at the favourable rates. If you have uncommitted funds, get fixed income for storage your funds in the operator's account.

INNOVATIVE: Earning capability with P2P lending option for group of users on the back of their rating out of blockchain.

FOR OPERATOR



WE OPEN A DOORWAY OF BUSINESS WITH VOLUME OF 1 TRILLION DOLLARS. Revenue of all operators of mobile network is 20 times less than receipts at cashless payment market. Whilst, mobile network is 100% adopted. Besides, revenue of all operators shows stagnation while payment market is growing more than 10% annually increasing huge gap between these businesses. CPS enables to shift operators from line bearing internet to devices of users into mobile bank and make MFS as key business and massively grow profits and deprive banks of leadership!

6. МЫ ИЩЕМ ДОЛГОСРОЧНЫХ ПАРТНЕРОВ

ОПЕРАТОРЫ СОТОВОЙ СВЯЗИ



Привлеченные операторы или партнеры, которые привлекли операторов получают токены CPS бесплатно

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛИ



Организации, которые готовы вести операционную деятельность в стране присутствия вознаграждаются по системе Revenue Share

ПАРТНЕРЫ ДЛЯ ICO



Партнеры, принимающие участие в подготовке к ICO получают токены CPS со значительной скидкой

6. WE ARE LOOKING FOR LONG-TERM PARTNERSHIP

MOBILE NETWORK OPERATORS



The involved operators or partners who involved operators are to get CPS tokens free of charge

REGIONAL REPRESENTATIVE



The companies that are ready to operate in the country of operation are to be rewarded according to Revenue Share system

PARTNERS FOR ICO



The partners that took part in preparation for ICO are to get CPS tokens at a substantial discount